

Содержание

Методические указания _____	4
Программа курса «Макроэкономика» для студентов заочной формы обучения _____	7
Краткий конспект лекций по дисциплине «Макроэкономика» для студен- тов заочного отделения _____	19
Примеры решения типовых задач _____	97
Варианты расчётных курсовых работ по экономической теории _____	105
Литература _____	110

Методические указания

Обучающиеся на заочном отделении должны усвоить такой же объём учебного материала, как и студенты стационара. Однако резерв времени у слушателей заочной формы обучения весьма ограничен. Поэтому данное методическое пособие подготовлено с целью сконцентрировать внимание обучающихся на ключевых проблемах курса «Макроэкономика» с тем, чтобы

Они усвоили базовый объём материала по дисциплине.

В состав пособия включены:

- ✓ программа курса «Макроэкономика» для студентов заочного отделения;
- ✓ краткий конспект лекций;
- ✓ примеры решения типовых задач;
- ✓ отдельные варианты расчетных курсовых работ по экономической теории.

Программа курса «Макроэкономика» для студентов заочного отделения разделяет учебный план на вопросы, требующие проработки совместно с преподавателем, и вопросы, которые могут быть изучены самостоятельно. На аудиторных занятиях должны быть рассмотрены ключевые проблемы, увязанные в единую логическую последовательность, позволяющие решать типовые задачи по дисциплине. На самостоятельную проработку отводятся те разделы курса, по которым не предусматривается решение задач.

Краткий конспект лекций, содержащийся в пособии, изложен не по темам учебного курса, а по вопросам для того, чтобы заочники могли быстрее отыскать нужный материал. Более того, выбор вопросной формы моделирования конспекта лекций объясняется и тем, что изложенный материал охватывает не все, а лишь некоторые вопросы изучаемых тем. Сжатое схематичное изложение тем макроэкономики акцентирует внимание на главных, узловых проблемах, подчеркивая их значимость в общем курсе.

Конспект лекций содержит все необходимые схемы, рисунки и графические построения. С одной стороны, это обеспечивает наглядность в обучении и упрощает восприятие материала для слушателей с развитой зрительной памятью. С другой стороны, частично освобождает преподавателя-лектора от необходимости изображения схем, моделей и графиков на учебной доске.

Главное, на наш взгляд, такое сжатое, конспективное, схематичное изложение лекционного курса позволяет глубже понять и усвоить логику изучаемого материала.

Содержание лекций и практических заданий жестко привязаны к программе курса «Макроэкономика», разработанной на кафедре экономической теории Донбасской государственной машиностроительной академии.

Для удобства пользования конспектом заголовки и ключевые слова в тексте выделены жирным шрифтом.

В методическом пособии содержатся примеры типовых задач по дисциплине «Макроэкономика», объясняющие методику применения формул и базовых знаний по курсу, а также логику разрешения каждой задачи. Изучение этого раздела позволит студенту-заочнику самостоятельно выполнить контрольную работу по дисциплине «Макроэкономика», в частности, её практические задания. Следует подчеркнуть, что в предлагаемом пособии содержатся примеры решения не всех, а только типовых задач по изучаемому курсу.

В заключительном разделе содержатся отдельные варианты заданий расчетных курсовых работ по экономической теории, выполнение которых освобождает студентов-заочников от защиты работы и позволяет получить оценку досрочно, до начала экзаменационной сессии.

Предложенная новая концепция курсовой работы включает три части:

- теоретическую;
- расчетную;
- проблемно-вопросную.

Цель курсовой работы – обучение студентов комплексному решению одной экономической задачи на базе знаний, полученных по теоретическим экономическим дисциплинам. Поскольку задачи по политэкономии, макро- и микроэкономике в большинстве своём нельзя считать объёмными со сложным алгоритмом решения, в вариантах курсовых взаимосвязано несколько задач по одной теме.

Объём курсовой работы должен составлять 25 страниц, из них:

- первая страница- это титульный лист;
- вторая, третья страницы- бланки задания;
- четвёртая страница- аннотация;
- пятая страница- содержание;
- шестая- десятая страницы- теоретическая часть;
- одиннадцатая- восемнадцатая страницы- расчетная часть;
- девятнадцатая- двадцать пятая страницы- проблемно- вопросная часть;
- двадцать шестая страница- список литературы.

В расчетной части следует не только приводить необходимые расчеты, но и описывать методику расчетов и делать соответствующие выводы.

Программа курса «Макроэкономика» для студентов заочного отделения

1. Пояснительная записка.

1.1. Распределение часов учебных занятий заочного отделения.

Настоящая рабочая программа разработана на основе нормативной программы курса «Макроэкономика» (См.: Нормативні програми дисциплін фундаментального циклу освітньо-професійної підготовки бакалаврів з економіки та підприємництва.-Київ, 1997).

Курс рассчитан на разное количество часов, зависящее от уровня предыдущего образования и формы подготовки. Дисциплина «Макроэкономика» изучается в следующих семестрах:

- в I семестре- слушателями послевузовского образования;
- во II семестре- студентами групп ускоренного обучения, имеющими среднее специальное образование;
- в III семестре- студентами обычных групп, имеющими среднее образование.

Распределение учебного времени по семестрам и видам занятий, исходя из календарного фонда времени и специфики заочного образования, целесообразно провести следующим образом.

Таблица 1- Распределение учебного времени по видам занятий

Семестры	Форма подготовки	Лекции		Семинары		Самостоятельная работа	всего
		Установочная сессия	В семестре	Установочная сессия	В семестре		
1	Послевузовское образование	12	2	4	8	30	56
2	Ускоренное обучение	12	2	---	12	30	56
3	Обычные группы	12	6	2	14	32	66

1.2. Цель преподавания дисциплины

Макроэкономика принадлежит к учебным дисциплинам, обеспечивающим фундаментальную подготовку студентов экономических специальностей.

Цель дисциплины - раскрыть механизм функционирования национальной экономики на основе макроэкономических теорий, концепций, моделей, обоснованных мировой наукой и апробированных хозяйственной практикой.

1.3.1. Знать:

Основная задача изучения курса «Макроэкономика» - добиться того, чтобы студенты твёрдо уяснили основные макроэкономические закономерности функционирования национальной экономики.

1.3.2. Уметь:

после изучения курса студенты должны уметь увязать современный макроэкономический анализ и вытекающие из него выводы с практикой перехода к рыночной экономике и современными условиями хозяйствования.

1.3.3. Овладеть навыками:

В результате изучения дисциплины «Макроэкономика» студент должен:

- приобрести твёрдые навыки использования полученных знаний в стандартных ситуациях – при выполнении упражнений, решении задач, разборе учебных тестов; приобретённые навыки позволяют студенту уверенно ориентироваться в реальных жизненных ситуациях (при определении покупательной способности денег, расчёте уровня реальных доходов и др.), сформулировать собственные инфляционные ожидания, что послужит основой
- принятия хозяйственных решений;
- овладеть методиками расчёта темпов экономического роста, операциями информирования и дефлирования и применять их в собственной хозяйственной практике;
- освоить методологию национального счетоводства и методику расчёта добавленной стоимости;

- планировать управление резервами коммерческих банков в условиях политики дешёвых и дорогих денег;
- определить отставание в производстве ВВП из-за превышения естественного уровня безработицы;
- овладеть методикой определения необходимого темпа роста ВВП для снижения уровня безработицы до заданной величины.

1.4. Рекомендации по изложению дисциплины

На лекциях следует излагать основную часть теоретического материала, иллюстрируя его характерными примерами. Вопросы учебного курса, которые в силу ограниченности времени учебных занятий, не могут быть рассмотрены на лекциях, должны быть изучены на семинарских занятиях в ходе решения задач и разбора учебных тестов. В лекционном курсе необходимо постоянно вести сопоставление макроэкономических явлений в отечественной и зарубежной экономике, показывать их различия и объяснять природу. Краткий лекционный курс для студентов заочного отделения должен вывести их на решение задач и, в целом, - освоение практических заданий любого уровня.

В ходе семинарских занятий следует отработать у студентов практические навыки:

умение выбрать правильную альтернативу, увязывающую макроэкономические явления, из нескольких вариантов путём разбора учебных тестов, анализа конкретно-хозяйственных ситуаций;

способность решать типовые макроэкономические задачи и упражнения.

Учитывая указанный лимит часов семинарских занятий на заочном отделении, целесообразно было бы прорешать хотя бы по одному разу все типы задач, и рассмотреть наиболее сложные тесты по всем темам курса.

1.5. Место дисциплины в общей структурно-логической схеме подготовки бакалавра (специалиста)

Курс «Макроэкономика» занимает важное место в общей структурно-логической схеме подготовки бакалавра (специалиста). Он тесно связан с такими учебными предметами, как «Политическая экономия», «Микроэкономика», «Ценные бумаги». Знания, полученные по дисциплинам «Политическая экономия» и «Микроэкономика» составляет фундамент, на котором базируется изучение курса «Макроэкономика», который, в свою очередь составляет теоретическую основу таких учебных предметов, как «Мировая экономика», «Ценные бумаги», «Инвестиционная деятельность». Знание макроэкономических закономерностей развития национальной экономики позволяет оценить саму среду, в которой происходит инвестирование, а определение фазы делового цикла, в которой находится народное хозяйство страны служит основой моделирования поведения хозяйствующих субъектов и разработки соответствующей политики правительства.

2. Учебный план дисциплины

2.1. Распределение учебного времени

2.1.1. Распределение учебного времени по темам представлено в таблице 2.1.1.

Таблица 2 – Распределение учебного времени по темам курса

№ разде- лов тем	Наименование тем курса	Норма времени (академических часов)			
		Лек- ции	Семи- нары	Сам. раб	Всего
1	2	3	4	5	6
1	Цели и инструменты макроэкономической политики	2	1	3	6
2	Теория реализации общественного продукта К. Маркса	2	1	4	6
3	Кейнсианская модель макроэкономической динамики	2	1,5	3,5	7
4	Экономический рост- обобщающий результат функционирования национальной экономики	--	0,5	2,5	3
5	Цикличность развития экономики. Макроэкономическая нестабильность	--	0,5	2,5	3
6	Безработица и инфляция				
7	Государственное макрорегулирование экономики. Экономические функции правительства	4	2	5	11
8	Два подхода к регулированию совокупного спроса: кейнсианство и монетаризм	--	1	4	5
	Денежно-кредитная система и политика	--	1	4	5

9	Финансовая система и фискальная политика	2	2	3	7
10	Налоги и налоговая система	--	0,5	2,5	3
11	Итого	2	1	3	6
		14	12	37	63

3. Содержание дисциплины

3.1. Содержание и объем лекционных занятий представлено в таблице 3

Таблица 3- Содержание лекционных занятий

№ темы	Наименование темы и ее содержание	Время изучения	Форма занятий	Объем в часах
--------	-----------------------------------	----------------	---------------	---------------

1	2	3	4	5
1	<p><i>Цели и инструменты макроэкономической политики</i></p> <p>Система национального счетоводства. Две системы счетоводства: ВВП и СОП. Макроэкономические показатели функционирования и оценки величины суммарного объёма национального производства: валовой общественный продукт, валовой национальный продукт, валовой внутренний продукт, чистый национальный продукт, национальный доход, личный доход, промежуточный продукт. Добавленная стоимость. Принципы построения национального счетоводства. Методы расчёта ВВП.</p> <p>Способы измерения валового национального продукта. Дефлятор валового национального продукта.</p>	установочная сессия	лекция	2
2	<p><i>Теория реализации общественного продукта К. Маркса</i></p> <p>Производство и воспроизводство. Простое и расширенное воспроизводство. Экономическое содержание процессов воспроизводства.</p> <p>Абстрактные послышки теории реализации К. Маркса. Условия реализации и пропорции общественного производства при простом воспроизводстве.</p>	---	---	2

	<p>Пропорции общественного производства и условия реализации при расширенном воспроизводстве.</p> <p><i>Кейнсианская модель макроэкономической динамики</i></p>			
3	<p>Совокупный спрос и совокупное предложение. Факторы влияющие на совокупный спрос и совокупное предложение.</p> <p>Потребление и сбережение: взаимосвязь и различия. Средняя и предельная склонность к потреблению и сбережению.</p> <p>Модель мультипликатора и значение его динамики в определении объёма инвестиций.</p> <p>Макроэкономическое равновесие в модели Дж. М. Кейнса.</p> <p>Инфляционный и дефляционный разрыв.</p>	---	---	2
4	<p><i>Экономический рост – обобщающий результат функционирования национальной экономики.</i></p> <p>Экономический рост и его измерения. Прямые и косвенные показатели и факторы экономического роста.</p> <p>Цели, эффективность, качество и социальная направленность долгосрочного экономического роста. Проти-</p>	в семестре	сам. работа	2,5

5	<p>воречие между темпами экономического роста и его качественными результатами.</p> <p>Экстенсивный и интенсивный типы экономического роста.</p> <p><i>Цикличность развития экономики.</i></p> <p><i>Макроэкономическая нестабильность.</i></p> <p>Цикличность- форма реакции экономики на неравновесные отклонения, способов уравнивания структуры и темпов роста, импульс освоения технического прогресса и основа обновления экономической системы.</p> <p>Основные характеристики экономического цикла деловой активности. Пофазная динамика экономических показателей.</p> <p>Классификация и пофазность спадов (рецессий). Краткосрочные экономические флуктуации (колебания).</p> <p>Большие циклы конъюнктуры Н. Д. Кондратьева.</p> <p>Объективные основы циклических колебаний. Различные подходы к объяснению цикличности.</p> <p>Особенности экономического кризиса Украины (Конец 80-х –90-е г.г.).</p> <p><i>Безработица и инфляция.</i></p> <p>Концепции занятости населения.</p> <p>Уровень занятости трудовых ресурсов.</p>	---	---	2,5
---	--	-----	-----	-----

6	<p>Безработица и её виды. Измерение и экономические издержки безработицы.</p> <p>Инфляция и дефляция – результат резких изменений покупательной способности денег.</p> <p>Инфляция и её виды. Причины инфляции. Социально-экономические последствия инфляции. Кривая Филлипса и стагфляция.</p> <p>Антиинфляционная политика. Особенности инфляционных проявлений в переходной экономике.</p> <p><i>Государственное макрорегулирование экономики. Экономические функции правительства.</i></p>	установочная сессия	Лекция	5
7	<p>Относительная самостоятельность государства в рыночной экономике. Объективная необходимость и цели государственного регулирования.</p> <p>Функциональные экономические системы – объекты государственного регулирования: поддержка макроэкономического равновесия и инвестиционной активности, пресечение недобросовестной конкуренции, решение общесоциальных вопросов. Стимулирование научно-технического прогресса, отраслевой структуры экономического роста, поддержка мелкого и среднего бизнеса.</p>	в семестре	сам. работа	4

	<p>Основные экономические функции правительства.</p> <p>Прямые и косвенные методы государственного регулирования:</p> <p>Госзаказ, бюджетное субсидирование, дотации, регулирование доходов, внешнее экономическое регулирование.</p> <p>Общегосударственное и индикативное планирование.</p> <p><i>Два подхода к регулированию совокупного спроса: кейнсианство и монетаризм.</i></p> <p>Достижение и недостатки кейнсианской модели равновесной динамики. Кейнсианская модель.</p>			
8	<p>Монетаристическая модель равновесной динамики. Правила денежной политики. Монетаризм в условиях Украины в 90-х годах.</p>	---	---	4
8	<p><i>Денежно-кредитная система и политика.</i></p> <p>Денежная масса, её структура и измерение. Денежные агрегаты. Макроэкономическое равновесие на денежном рынке. Спрос и предложение денег, их зависимость от экономической конъюнктуры.</p>			
9	<p>Банковская система. Центральный банк, коммерческие банки и их функции.</p>	установочная	лекция	2

	<p>«Создание денег» коммерческими банками. Денежные мультипликаторы.</p> <p>Политика дешёвых и дорогих денег.</p> <p><i>Финансовая система и фискальная политика.</i></p> <p>Финансы общества: сущность и роль в обеспечении экономического роста.</p> <p>Организационное построение бюджетной системы в разных странах. Функции бюджета. Доходы и расходы бюджета.</p>	сессия		
10	<p>Бюджетный дефицит. Циклический и структурный дефициты госбюджета. Инфляционные и неинфляционные способы финансирования бюджетного дефицита.</p> <p>Государственный долг. Внутренний и внешний государственный долг.</p> <p><i>Налоги и налоговая система.</i></p> <p>Налоги как экономическая база и инструмент финансовой политики государства. Типизация налогов по методу взимания и использования.</p> <p>Прямые и косвенные налоги. Кривая Лаффера.</p>	в семестре	сам. работа	2,5
11	<p>Налоговая система, принципы построения. Налоговый кодекс. Налоговый мультипликатор.</p> <p>Мультипликатор государственных расходов. Дискреционный и автоматиче-</p>	в семестре	Лекция	2

	<p>ский типы фискальной политики. Система встроенных стабилизаторов экономики.</p> <p style="text-align: center;">Итого</p>			29,5
--	---	--	--	------

Краткий конспект лекций по дисциплине «Макроэкономика» для студентов заочного отделения

Вопрос №1

Основные показатели функционирования национальной экономики.

Система и взаимосвязь макроэкономических показателей.

Два подхода к моделированию системы макроэкономических показателей:

I. **Марксистский** – он исходит из того, что материальное производство составляет основу экономической системы и любого общества, что вся экономика делится условно на производственную и непроизводственную сферы и что доходы тех, кто занят в нематериальном производстве, получают в ходе перераспределения доходов занятых в сфере материального производства. Он ориентирован на 2 показателя:

1) **Совокупный (валовой) общественный продукт (СОП)** - это сумма материальных благ, созданных в обществе за определенный период времени (год). По стоимости совокупный общественный продукт определяется так же, как и стоимость товара.

$$\text{СОП}=\text{C}+\text{V}+\text{m}$$

Показатель совокупного общественного продукта статистикой определяется как сумма стоимости продукции всех отраслей материального производства. Основным недостатком этого показателя- повторный счет, т.е. многократное суммирование стоимости ресурсов в стоимости общественного продукта (например, стоимость угля учитывается многократно и в стоимости чугуна, стали, и в стоимости электроэнергии).

Значение расчета показателя СОП состоит в том, чтобы определить структуру материального производства, динамику развития производственных отраслей и соответственно выявить основные тенденции в их развитии.

2) Национальный доход (НД)- это вся вновь созданная стоимость в масштабе общества. Поэтому стоимость национального дохода определяется суммированием чистой продукции всех отраслей материального производства.

$$\text{НД} = \text{V} + \text{m} = \text{СОП} - \text{С}$$

11 .Подход в соответствии с методологией ООН (Организация Объединенных Наций) –

Этот подход определяет макроэкономические показатели как отдачу от использования факторов производства независимо от того, в какой сфере экономики они применялись. Подход по методологии ООН предусматривает расчет следующих показателей.

- **Валовой национальный продукт. ВВП-** это совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за год;
- **Валовой внутренний продукт – ВВП =**ВВП - чистый экспорт или сальдо внешней торговли;
- **Чистый национальный продукт ЧНП=**ВВП-А (амортизация);
- **Национальный доход- НД** это ЧНП “-” косвенные налоги на бизнес. Национальный доход рассматривается именно как доход, созданный факторами производства в результате их участия в процессе создания текущего объема ВВП.
- **Личный доход=** НД “-” взносы на социальное страхование “-” налоги на прибыль корпораций “-” не распределенные прибыли корпорации “+” трансфертные платежи.

Трансфертные платежи – это перераспределенные государством налоговые поступления, полученные от всех налогоплательщиков, определенным слоям населения в форме пособий по безработице, выплат по социальному страхованию и обеспечению, пособий ветеранам войны.

- **Личный доход после уплаты налогов.**
- **Индекс экономических результатов:**

И.эк.р.=Темпы Роста ВВП “:” (на Уровень безработицы “+” Уровень инфляции)

ТР ВВП

И.эк.р.=-----

Уб + Уи

$$\text{В СССР 90 г.} = \frac{98\%}{3\% + 19\%} = 4,7\%$$

Разница между двумя способами определения макроэкономических показателей заключается в том, что марксистский подход рассматривает национальный доход как стоимость, а подход по методологии ООН рассматривает национальный доход именно как заработанный доход или сумму доходов людей.

Вопрос №2

Методы расчета валового национального продукта (ВВП).

Валовой национальный продукт (ВВП)- это совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за год. В расчете ВВП не учитывается стоимость промежуточного продукта. Из ВВП также исключают непроеизводительные сделки, в частности:

1)финансовые сделки:

- трансфертные платежи государства;
- частные трансфертные платежи;
- сделки с ценными бумагами.

2)Продажи подержанных вещей.

ВВП – это обобщающий показатель развития национальной экономики. Его считают двумя способами: по расходам и по доходам, так как то, что затрачено потребителями на приобретение продукта, получено в виде дохода теми, кто участвовал в его производстве. Поэтому объем расходов на покупки товаров, произведенных в данном году, должен быть равен денежному доходу, полученному от производства продукции данного года.

Рассмотрим две методики расчета ВВП.

1) **По расходам**, то есть . сколько затрачивают покупатели рыночной стоимости конечной продукции.

$\text{ВВП} = \text{C} + \text{I} + \text{G} + \text{X}_n$; где

C – личные потребительские расходы населения, то есть расходы домашних хозяйств на предметы потребления длительного пользования, товары текущего потребления и потребительские расходы на услуги.

I – частные валовые внутренние инвестиции. В инвестиционные расходы включают:

- а) все конечные покупки машин, оборудования, станков предпринимателями;
- б) все строительство;
- в) изменение запасов (увеличение запасов – это плюс к ВВП, уменьшение – минус).

К инвестициям не относят перепродажу уже существующих активов.

Валовые инвестиции включают амортизацию и чистые инвестиции.

$\text{I} = \text{A} + \text{прирост капитала}$ (чистые инвестиции)

$\text{I} = \text{A} + \text{I}_n$

В зависимости от того, как соотносятся валовые инвестиции различают три типа экономики:

- растущая экономика, если валовые инвестиции больше амортизации;
- статичная экономика, если валовые инвестиции равны амортизации;
- экономика со снижающейся деловой активностью, если валовые инвестиции меньше амортизации.

G – государственные закупки товаров и услуг (исключая все государственные трансферты).

X_n - чистый экспорт $\text{X}_n = \text{Э}$ (экспорт) - И (импорт);

2) **По доходам**, т.е. суммируя всю заработную плату, земельную ренту, проценты и прибыль, созданные в экономике. Этот подход представляет собой технику расчета добавленной стоимости.

ВВП включает: А(отчисления на потребления капитала); косвенные налоги на бизнес; заработную плату наемных работников; рентные платежи; проценты на капитал; доходы от собственности, прибыль некорпоративного сектора (частных малых предприятий, партнерств), прибыль корпораций. В свою очередь прибыль корпораций подразделяется на: налог на прибыль корпораций, дивиденды, нераспределенные прибыли корпораций.

ВВП (по доходам)=ВВП (по расходам).

Различают следующие виды ВВП:

- **Потенциальный** (может быть получен при условии, что в полном объеме задействованы все факторы роста экономики);

Номинальный ВВП – это показатель ВВП, который отражает текущие цены, то есть такой показатель, который не скорректирован с учетом уровня цен, или ВВП, выраженный в деньгах по текущему курсу.

- **Реальный ВВП** – это номинальный ВВП, деленный на дефлятор ВВП или номинальный ВВП, освобожденный от влияния изменения цен.

$$\text{ВВП}_p = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{индекс Цен}(U_{\text{цен}})}$$

$$U_{\text{цен}} = \text{дефлятор ВВП} = \frac{\text{ВВП}_{\text{номинальный}}}{\text{ВВП}_{\text{реальный}}};$$

Дефлятор – коэффициент, используемый для пересчета экономических показателей, исчисленных в денежном выражении, с целью приведения их к уровню цен предыдущего периода. Численно равен индексу роста цен.

Инфлирование ВВП – это увеличение показателя ВВП для лет, отличных от базового года..

Дефлирование ВВП- это уменьшение показателя ВВП для лет, отличных от какого-то базового года.

Вопрос №3

Абстрактные посылки теории реализации К.Маркса. Условия реализации и пропорции общественного производства при простом воспроизводстве.

Воспроизводство – это непрерывное возобновление процессов производства материальных благ, рабочей силы, производственных отношений и связей и окружающей среды как естественного условия процесса производства, источника ресурсов, и естественной среды обитания людей.

К воспроизводственным ресурсам относят лес, водные, рыбные, пушные ресурсы, воздушный бассейн.

Воспроизводство рабочей силы означает восстановление и поддержание работоспособности населения, подготовку и переподготовку кадров.

Воспроизводство производственных отношений означает, прежде всего, воспроизведение отношений собственности и вовлечение в систему производства занятых и новых категорий работников.

По масштабам осуществления воспроизводство бывает простое и расширенное.

Простое воспроизводство – это непрерывное возобновление процесса производства в неизменных объемах или масштабах.

Расширенное воспроизводство– это непрерывное возобновление процесса производства в увеличивающихся масштабах. Условием расширенного воспроизводства является накопление части прибавочной стоимости или превращение части прибавочной стоимости в капитал. В условиях расширенного воспроизводства вся прибавочная стоимость подразделяется на накапливаемую и потребляемую части.

m состоит из Δm (накапливаемая часть) и

$m_{\text{дох}}$ (личный доход капиталиста, используемый на цели личного потребления).

В свою очередь

Δm состоит из ΔC (дополнительный постоянный капитал)

и ΔV (дополнительный переменный капитал).

Все общественное производство условно разделено на два подразделения.

Структура материального производства:

I. Подразделение – это производство средств производства.

II. Подразделение – это производство предметов потребления.

Совокупный общественный продукт по натуральной форме состоит из средств производства и предметов потребления..

Суть проблемы реализации:

Все произведенные за год предметы потребления и средства производства должны быть реализованы по стоимости и в натуральном выражении.

Для того, чтобы устранить влияние ряда факторов, которые не оказывают существенного воздействия на ход реализации общественного продукта, К. Маркс делает ряд допущений, известных как методологические предпосылки теории реализации.

Абстрактные посылы теории реализации:

1) все общество состоит из двух классов: предпринимателей и наемных рабочих (хотя в действительности в обществе существуют и другие социальные слои, но именно капиталисты и наемные рабочие в 19-м веке представляли основную часть населения страны);

2) норма прибавочной стоимости постоянна и составляет 100% (хотя степень эксплуатации, как известно, растет, но за год она увеличится не столь существенно);

3) органическое строение капитала постоянно, то есть в схемах реализации не учитывается технический прогресс (хотя на самом деле оно растет, но за год его увеличение не может кардинально изменить материально-вещественную структуру производства);

4) цикл производства составляет один год (хотя, как известно, в разных отраслях экономики длительность кругооборота капитала различна);

5) в обороте находятся только металлические деньги, то есть не учитывается инфляция;

б) весь общественный продукт реализуется только на внутреннем рынке, то есть не принимается во внимание существование внешней торговли (чистый экспорт равен нулю, и в нормальных условиях это оправдано, так как объем экспорта примерно равен объему импорта);

7) товары продаются по стоимости, следовательно, не учитывается искажающее влияние цен (что можно считать правомерным, так как в соответствии с законом стоимости сумма цен реализуемых товаров примерно равна сумме их стоимостей);

8) весь капитал амортизируется за год (хотя, как известно, амортизация – это длительный экономический процесс, однако существенного влияния на ход реализации он не оказывает).

Схема реализации общественного продукта при простом воспроизводстве.

Предположим, что в первом подразделении общественного производства авансирован капитал в 5000 единиц, в том числе 4000 – постоянный капитал, 1000 – переменный капитал. Во втором подразделении авансировано 2000 единиц постоянного капитала и 500 единиц переменного капитала. Так как норма прибавочной стоимости составляет 100%, в первом подразделении общественного производства произведено 1000 единиц прибавочной стоимости, во втором – 500.

$$\begin{array}{l} \text{I } 4000c + 1000v + 1000m = 6000 \\ \text{II } 2000c + 500v + 500m = 3000 \\ \hline \text{СОП} = 9000 \end{array}$$

Если $m' = 100\% \Rightarrow$ из $m = \frac{m' * V}{100 \%} = V$,

Условия реализации общественного продукта при простом воспроизводстве

1) I (c+v+m) = Ic + IIc

Все произведенные в I подразделении средства производства должны быть по стоимости равны сумме стоимостей постоянных капиталов I и II подразделений. Капиталисты первого подразделения продают средства производства капиталистам первого и второго подразделений для возмещения затраченного постоянного капитала.

$$2) II(c+v+m) = I(v+m) + II(v+m)$$

Стоимость всех произведенных во втором подразделении предметов потребления равна сумме вновь созданной стоимости первого и второго подразделений или равна национальному доходу общества. Капиталисты второго подразделения продают предметы потребления рабочим первого и второго подразделений на их заработную плату и капиталистам первого и второго подразделений на всю сумму прибавочной стоимости.

$$3) IIc = I(v+m)$$

Стоимость постоянного капитала второго подразделения равна вновь созданной стоимости первого подразделения. Капиталисты второго подразделения продают рабочим и капиталистам первого подразделения предметы потребления на такую сумму, на которую покупают у капиталистов первого подразделения средства производства для восстановления затраченного постоянного капитала.

Вопрос №4

Пропорции общественного производства и условия реализации при расширенном воспроизводстве

Схема реализации общественного продукта при расширенном воспроизводстве.

Для выведения условий макроэкономического равновесия при расширенном воспроизводстве используем несколько видоизмененную структуру общественного продукта (по сравнению с аналогичной схемой анализа простого во-

органическое строение капитала в первом подразделении общественного воспроизводства составляет 4:1, а во втором – 2:1.

$$I: \frac{c}{v} = \frac{4}{1}; \quad II: \frac{c}{v} = \frac{2}{1};$$

Пусть в первом подразделении общественного воспроизводства авансирован постоянный капитал в 4000 единиц, переменный капитал в 1000 единиц, произведено 1000 единиц прибавочной стоимости при норме прибавочной стоимости 100%.

$$\left. \begin{array}{l} I \ 4000C + 1000V + 1000m = 6000 \\ II \ 1500C + 750V + 750m = 3000 \end{array} \right\} 9000 = \text{СОП}$$

Предположим, что норма накопления в первом подразделении составляет 50%. Это значит, что половина прибавочной стоимости расходуется на цели накопления, а другая половина – на цели личного потребления капиталистов.

$$I \ 1000m = 500_{\Delta}m + 500mg$$

$$II \ 500_{\Delta}m = 400_{\Delta}C + 100_{\Delta}V$$

Накапливаемая часть прибавочной стоимости первого подразделения распадается на дополнительный постоянный капитал, а другая часть – на дополнительный переменный капитал в таком же соотношении, каково органическое строение капитала. Капиталисты первого подразделения могут реализовать друг другу средства производства на сумму 4000 единиц для восстановления затраченного постоянного капитала и на сумму 400 единиц – для расширения производства, а во второе подразделение могут быть проданы средства производства на сумму 1500 единиц для восстановления затраченного постоянного капитала. Таким образом, из всех произведенных в первом подразделении средств производства на сумму 6000 единиц 100 единиц пока не реализованы. Эти 100 единиц и составляют тот ресурс, который первое подразделение может выделить для расширения второго подразделения. Именно на эту сумму капиталисты второго подразделения покупают у капиталистов первого подразделения средства производства для расширения производства и на эту же сумму продают предметы потребления дополнительным рабочим первого подразделения. Следовательно,

дополнительный постоянный капитал второго подразделения должен быть равен дополнительному переменному капиталу первого подразделения.

$$I_{\Delta}V = \Pi_{\Delta}C = 100$$

$$\Pi_{\Delta}V = 50$$

Поскольку во втором подразделении органическое строение капитала составляет 2:1, дополнительный постоянный капитал второго подразделения будет равен 100 единиц, накапливаемая часть прибавочной стоимости составит 150 единиц, а вся прибавочная стоимость распадется следующим образом на накапливаемую и потребляемую части:

$$\Pi 750 m = 100_{\Delta}C + 50_{\Delta}V + 600 mg$$

Перепишем схему общественного продукта с учетом распределения прибавочной стоимости на накапливаемую и потребляемую части.

$$1) I(4000C + 400_{\Delta}C) + (1000V + 100_{\Delta}V) + 500 mg = 6000$$

$$2) \Pi(1500C + 100_{\Delta}C) + (750V + 50_{\Delta}V) + 600 mg = 3000$$

Выведем условия реализации общественного продукта при расширенном воспроизводстве.

Условия реализации общественного продукта

$$1) I(C+V+m) = I(C+_{\Delta}C) + \Pi(C+_{\Delta}C)$$

Стоимость всех произведенных в I подразделении средств производства должна быть равна сумме стоимостей постоянного и дополнительного постоянного капиталов первого и второго подразделений.

$$2) \Pi(C+V+m) = I(V+_{\Delta}V+mg) + \Pi(V+_{\Delta}V+mg)$$

Стоимость произведенных во II подразделении предметов потребления должна быть равна сумме стоимостей переменного, дополнительного, переменного капиталов и лично потребляемой капиталистами прибавочной стоимости I и II подразделений.

3) $\Pi (C+\Delta C)=I (V+\Delta V+mg)$

Капиталисты II подразделения продадут рабочим, дополнительным рабочим и капиталистам I подразделения предметы потребления на такую сумму, на которую купят у капиталистов I подразделения средства производства для восстановления затраченного постоянного капитала и расширения производства.

Сумма стоимостей постоянного и дополнительного постоянного капиталов II подразделения должна быть равна сумме стоимостей переменного, дополнительного переменного капиталов и лично потребляемой капиталистами прибавочной стоимости I подразделения.

Вопрос5

Совокупный спрос (СС или АД) и совокупное предложение (СП или AS).

Совокупный спрос – это тот объем национального продукта, который предприятия, население и государство готовы купить при любом возможном уровне цен в течение определенного периода времени. Чем ниже уровень цен, тем больше национального продукта при прочих равных условиях захотят приобрести потребители.

Следует отличать изменение величины спроса, вызванное изменениями в уровне цен, от изменений в уровне спроса, вызываемых неценовыми факторами.

Неценовые факторы совокупного спроса

- 1) *Благосостояние потребителей* – с ростом доходов кривая совокупного спроса смещается вправо;
- 2) *Ожидание потребителей* – если люди ожидают рост цен, то их спрос растет.
- 3) *Налоги* – рост налогов снизит спрос;
- 4) *Налоги с предприятий* – уменьшение налогов повысит спрос на инвестиционные ресурсы;
- 5) *Изменение в государственных расходах* – рост государственных заказов ведет к увеличению спроса на товары;

б) *Ожидаемые прибыли от инвестиций* . Если мы ожидаем их, то величина совокупного увеличивается.

Под воздействием неценовых факторов кривая совокупного спроса смещается влево и вправо.

Совокупное предложение – это реальный объем национального продукта, который может быть произведен при различных уровнях цен в течение определенного периода времени. В соответствии с экономической теорией крупнейшего экономиста 20-го века Джона Мейнарда Кейнса кривая совокупного предложения может быть разделена на 3 отрезка:

- 1) Горизонтальный;
- 2) Промежуточный;
- 3) Вертикальный.

Уровень цен

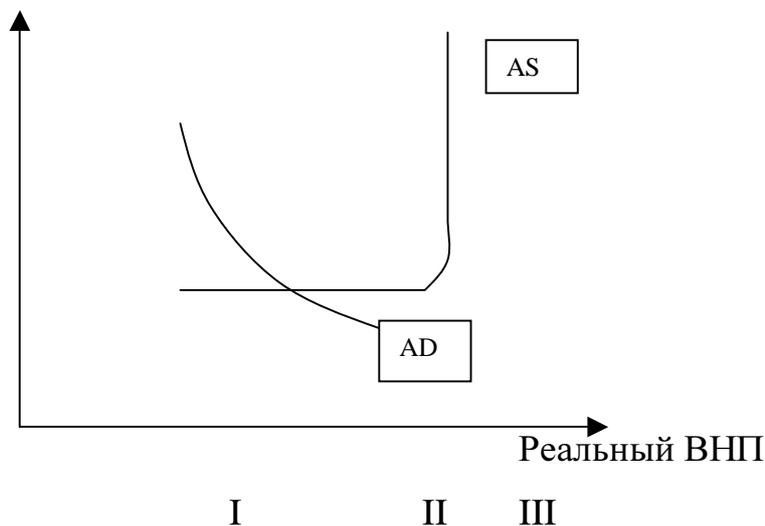


Рисунок 1. Кривые совокупного спроса и совокупного предложения

Горизонтальный отрезок: здесь реальный объем ВВП не достиг еще своего потенциального уровня, имеются резервы производственных мощностей, запасы сырья, уровень занятости неполный, экономика находится в состоянии депрессии. На этом отрезке рост производства будет происходить за счет неиспользованных ресурсов и не будет сопровождаться ростом цен, т.е. без инфля-

ции (например, безработный, получивший работу, согласен на любую заработную плату, а владелец товарных запасов рад продать их по существующим ценам).

Промежуточный отрезок: здесь наблюдается и рост производства, и рост цен. Реальный ВВП приближается к потенциальному, но полная занятость возникает неравномерно и неодновременно по отраслям экономики (например, в компьютерной промышленности не хватает квалифицированной рабочей силы, а в автомобильной имеется ее избыток). Рост спроса вызывает одновременно и рост производства, и рост цен.

Вертикальный отрезок: здесь производство достигло своего потенциального уровня, все ресурсы задействованы, достигнута полная занятость (подразумевающая естественный уровень безработицы). За короткое время невозможно увеличить объем производства. Поэтому при росте спроса не будет расти предложение, а следовательно, будет лишь рост цен. Этот отрезок кривой совокупного предложения называется классическим, так как он соответствует представлениям экономистов-классиков о реакции производства на изменение совокупного спроса).

Неценовые факторы СП (которые сдвигают саму кривую):

- 1) *Изменение цен на ресурсы:* при удорожании их предложение уменьшается;
 - 2) *Изменение в производительности труда:* ее рост вызывает рост предложения;
 - 3) *Изменение налогов:* их рост вызывает уменьшение предложения.
-

Вопрос №6

Равновесие совокупного спроса (СС) и совокупного предложения (СП). Мультипликатор инвестиций.

Макроэкономическое равновесие – это достижение равновесного состояния в экономике, при котором совокупный спрос равен совокупному предложению. Д. Кейнс доказал, что макроэкономическое равновесие совместимо с безработицей, инфляцией и падением объема производства.

Весь совокупный доход (Y) состоит из потребления (C) и сбережения (S):

$$Y=C+S$$

Функция потребления (C) выражает отношение потребляемой части дохода к общему доходу за ряд лет, т.е. в динамике и описывается кривой:

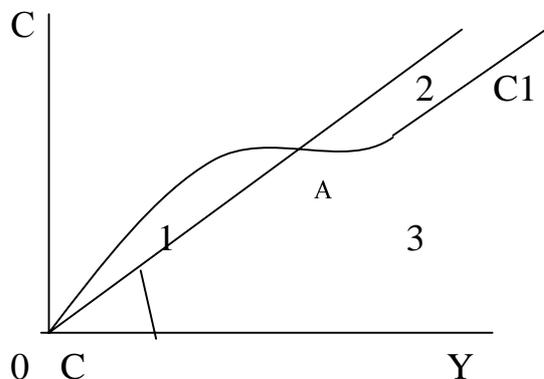


Рисунок 2. Функция потребления

В первой области этой функции линия C выше биссектрисы, т.е. люди потребляют больше, чем их доход – потребление осуществляется в кредит.

Точка пересечения биссектрисы и линии C – это точка нулевого сбережения т.е. весь доход потребляется.

Во второй области этой функции, где линия C лежит ниже биссектрисы, потребление меньше, чем доход – эта зона чистого сбережения.

Третья область, которая лежит ниже биссектрисы и линии C – зона потребления.

Функция сбережения (S) – выражает отношение сберегаемой части дохода к общему доходу семьи за ряд лет, т.е. в динамике и описывается кривой:

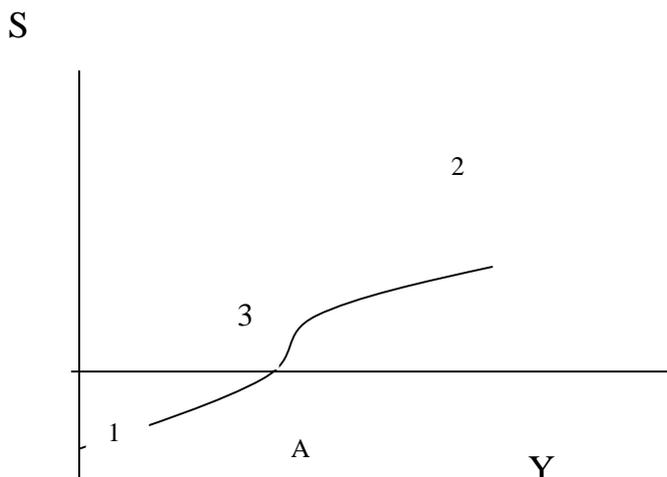


Рисунок 3. Функция сбережения

Первая область, где линия S лежит ниже оси Y , на которой откладывают совокупный доход, – это зона отрицательного сбережения.

Точка пересечения линии S с осью Y – это точка нулевого сбережения.

Вторая область, которая находится между линией S , лежащей выше оси Y , и самой осью Y – это зона чистого сбережения.

Третья область, лежащая выше оси Y и линии S , – это область потребления.

Совокупные расходы (E) равны потреблению (C) в сумме с инвестициями (I):

$$E=C+I$$

Для достижения макроэкономического равновесия нужно уравнять доходы и расходы, т.е. $Y=E$, тогда

$C+S=C+I$, отсюда $S=I$. Следовательно, нужно уравновесить сбережения и инвестиции.

Кейнс формулирует основной психологический закон: если доходы изменяются, то потребление тоже меняется в том же направлении, но в меньшей степени, чем доход. Кейнс считал, что в богатых странах люди склонны всю большую часть дохода сберегать. Но не все сбережения превращаются в инвестиции, поэтому государство должно стимулировать рост инвестиций. Даже небольшое

изменение инвестиций вызывает мультипликационный рост ВВП и занятости. Для определения этого влияния Кейнс вводит понятие мультипликатора (m) – это коэффициент, показывающий зависимость изменения дохода от изменения инвестиций:

$$m = \frac{\Delta Y}{\Delta I}; \text{ тогда } \Delta Y = m \cdot \Delta I$$

Мультипликатор показывает, во сколько раз возрастет доход при данном росте инвестиций.

Из этих уравнений выведем формулу мультипликатора:

$$\Delta Y = \Delta C + \Delta S$$

$$\frac{\Delta Y}{\Delta Y} = \frac{\Delta C}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

$$1 = \frac{\Delta C}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

Отношение прироста потребления к приросту дохода называют предельной склонностью к потреблению (MPC).

$$\frac{\Delta C}{\Delta Y} = MPC$$

Та часть прироста дохода, которая сберегается, называется предельной склонностью к сбережению:

$$\frac{\Delta S}{\Delta Y} = MPS$$

$$MPC + MPS = 1;$$

$$m = \frac{\Delta Y}{\Delta I} = \frac{\Delta C + \Delta S}{\Delta I}$$

Пусть $\Delta I = \Delta S$, тогда

$$m = \frac{\Delta C + \Delta S}{\Delta S} = \frac{\frac{\Delta C}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y}}{\frac{\Delta S}{\Delta Y}} = \frac{MPC + MPS}{MPS} = \frac{1}{MPS}$$

$$m = \frac{1}{MPS}$$

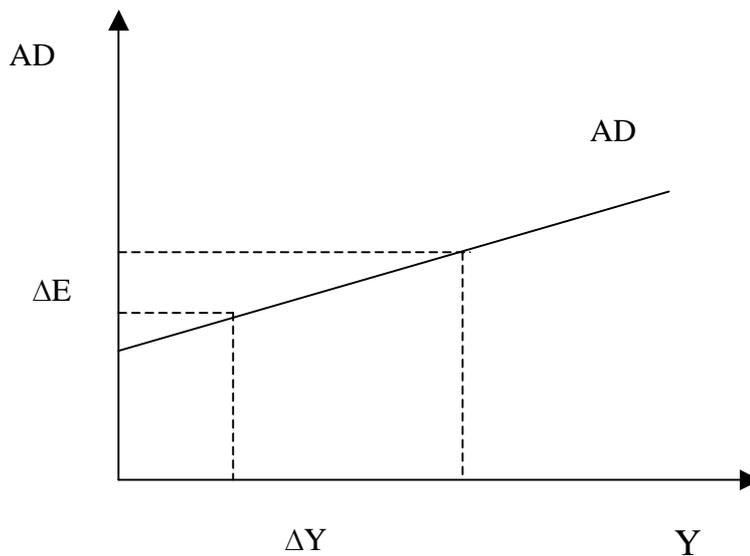
Мультипликатор – это величина, обратная предельной склонности к сбережению.

$$\mu = \frac{1}{1 - MPC}$$

Например, $MPC=3/4$; $MPS=1/4$, тогда мультипликатор равен четырем.

Полученная величина показывает, что при осуществлении инвестиций в экономику величина совокупного дохода возрастет в четыре раза.

Совокупный спрос, как функция совокупных расходов может быть представлен как линейная функция, которая начинается выше нулевой отметки, т.к. минимум потребления люди всегда готовы осуществить.



Линия совокупного предложения может быть представлена биссектрисой прямого угла, т.к. всякий прирост дохода есть результат роста объема производства.

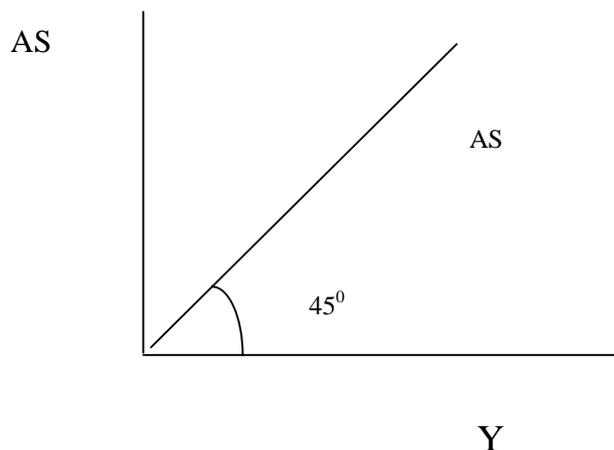


Рисунок 5. Линия совокупного предложения

Если наложить эти оба графика друг на друга, то можно определить точку макроэкономического равновесия – это точка их пересечения.

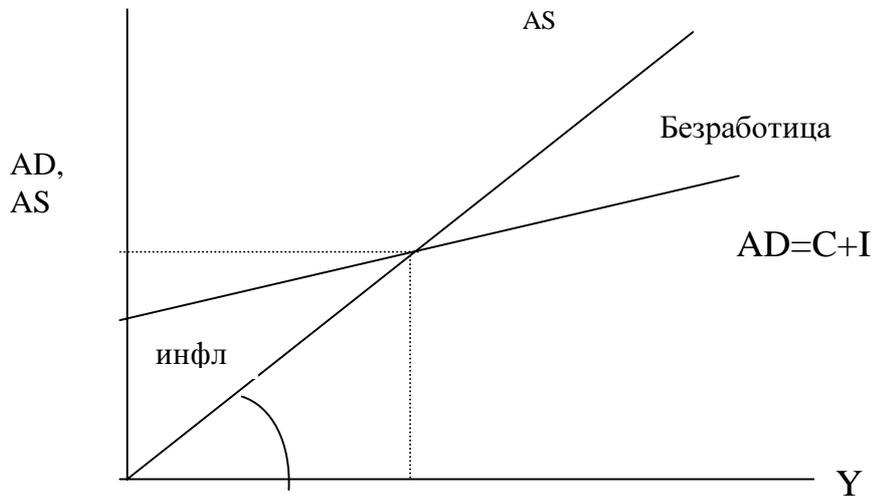


Рисунок 6. Графическая иллюстрация макроэкономического равновесия
При смещении кривой AD (совокупный спрос) вверх наблюдается инфляционный разрыв, вниз – дефляционный разрыв.

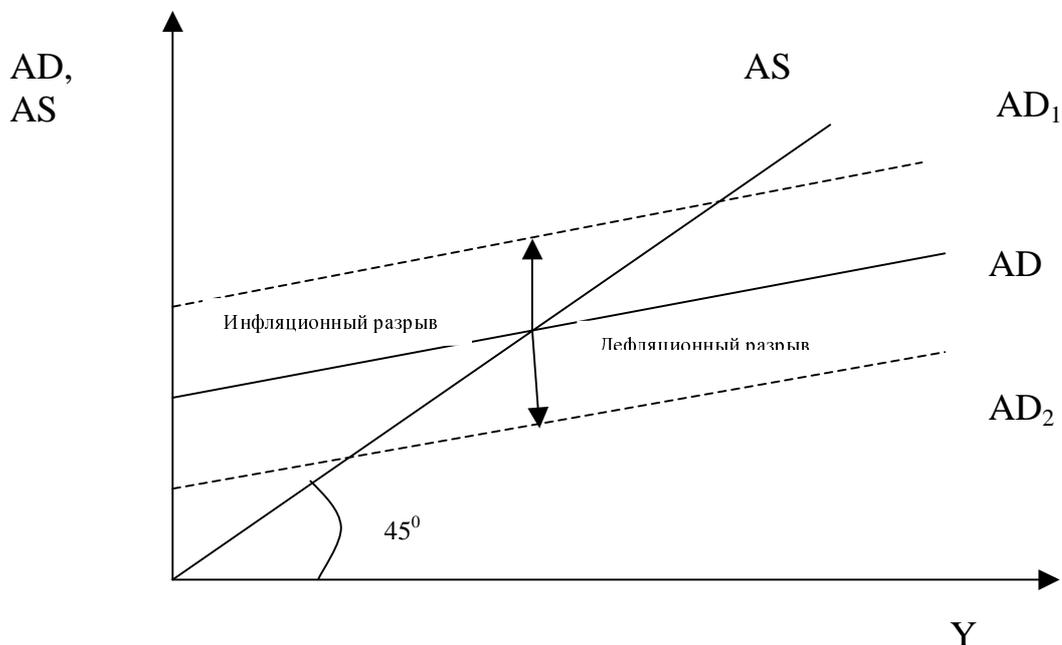


Рисунок 7 – Графическая иллюстрация сдвига кривой совокупных расходов

Вопрос №7

Основные причины и формы относительного перенаселения. Естественная норма и проблемы измерения безработицы.

Причины безработицы:

- 1) Структурные сдвиги в экономике, заключающиеся в том, что внедрение новых технологий и оборудования сокращает число работающих.
- 2) Экономический кризис и депрессия.
- 3) Политика профсоюзов и правительства в области оплаты труда (повышение минимальной зарплаты повышает издержки производства и снижает спрос на рабочую силу);
- 4) Сезонные изменения объемов производства в отдельных отраслях экономики;
- 5) Рост численности населения в трудоспособном возрасте увеличивает предложение труда и вероятность безработицы.

Формы безработицы:

- 1) **Структурная** – форма безработицы, связанная с изменениями в технологиях, а также с тем, что меняется структура экономики и рынок товаров и услуг. Поэтому предприятия вынуждены пересматривать структуру ресурсов труда.
- 2) **Фрикционная** (разновидность структурной) – временная незанятость, связанная с переходом с одной работы на другую. Причина ее заключается в том, что всегда есть "нестыковка" из-за недостатка информации о вакансиях и плохой мобильности рабочей силы. Состоит из безработицы а) на период поиска рабочего места; б) на период ожидания рабочего места.
- 3) **Циклическая** – форма безработицы, вызванная недостаточным совокупным спросом, который возникает тогда, когда экономика находится в состоянии кризиса или депрессии. Это та часть безработицы, которая существует сверх структурной и возникает тогда, когда экономика находится ниже уровня полной занятости.
- 4) **Сезонная** – форма безработицы, связанная с неодинаковыми объемами производства в ряде отраслей в разные периоды времени.

Безработные – это люди трудоспособного возраста, которые в данный момент не работают, но находятся в состоянии поиска работы или в состоянии ожидания прекращения временной незанятости и зарегистрированные в службе занятости.

Измерение безработицы:

Для измерения безработицы используют три взаимосвязанных показателя:

I. Уровень безработицы – доля числа безработных в самодеятельном населении страны:

$$Y_6 = \frac{\text{Число Безработных}}{\text{Самодеят.ельное Население}} * 100\%$$

Самодеятельное население – это все население минус лица, не достигшие 16 лет, а также находящиеся в специализированных учреждениях (тюрьмы, психиатрические больницы), минус выбывшие из состава рабочей силы (пенсионеры, учащиеся, инвалиды).

II. Естественный уровень безработицы – "нормальный" или минимальный возможный в стране уровень безработицы, при котором существуют лишь два неизбежных ее типа : фрикционная и структурная (в США она составляет примерно 6,5%, в Японии - 2-3%).

III. Полная занятость – это положение с занятостью в обществе при котором безработица не превышает своего естественного уровня, т.е. 5-6%.

Проблемы измерения безработицы.

Официальные данные могут быть занижены, так как они не включают:

- 1) занятых неполный рабочий день;
- 2) тех, кто потерял надежду найти работу и не регистрируется в службе занятости
- 3) занятых в теневой экономике.

Но уровень безработицы может быть и завышен, так как всегда есть люди, которые получают пособие по безработице, но где-то нелегально работают.

Вопрос №8.

Формы недоиспользования рабочей силы в Украине и других странах. Потери от безработицы. Государственное регулирование занятости.

Формы недоиспользования рабочей силы в Украине и других странах:

- 1) *Скрытая безработица* – форма безработицы, вызванная неполным использованием ресурсов предприятия, которые не увольняют работников, а переводят их либо на сокращенный режим рабочего времени (неполная рабочая неделя, неполный рабочий день), либо отправляют в вынужденные неоплаченные отпуска.
- 2) *Преждевременный уход на пенсию.*
- 3) *Непродуктивный труд* . Это относится к тем работникам, которые, хотя и работают полный рабочий день, но из-за отсутствия профессиональных навыков или соответствующего оборудования, трудятся непродуктивно.
- 4) *Ослабленное здоровье* – недоедающие люди, хотя и работающие полный рабочий день, имеют низкую производительность труда.

Причины безработицы в развивающихся странах:

- 1) Неспособность промышленности поглощать прирост рабочей силы.
- 2) Высокие темпы прироста населения. Они составляют примерно 2,7% в год в развивающихся странах против 0,6% в развитых государствах.
Например, при темпах прироста населения в 3% в год и условии, что удельный вес промышленности в национальной экономике составляет 25%, занятость в сфере промышленности должна увеличиваться примерно на 12% ежегодно ($3/0,25=12\%$). В развитых странах, где доля индивидуального сектора в национальной экономике составляет 66%, темп прироста населения - 0,66%, достаточно лишь на один процент увеличить занятость, чтобы сбалансировать прирост населения и занятости ($0,66/0,66=1\%$).
- 3) Капиталоемкие технологии. Для развивающихся стран больше подходят трудоемкие технологии.

4) Искаженные цены. Из-за завышенного курса национальной валюты по заниженным ценам импортировалось оборудование под капиталоемкие технологии, вытесняющие труд.

Потери от безработицы:

1) Главное – это недовыпуск продукции. В соответствии с законом А. Оукэна, каждый процент превышения фактического уровня безработицы над естественным вызывает уменьшение годового объема ВВП на 2,5 %. Этот закон выражает математическую зависимость между уровнем безработицы и отставанием в росте ВВП. Например: если фактическая безработица составляет 9%, а естественный уровень безработицы 6%, то отставание ВВП составит 7,5%:

$$(9-6)*2,5\%=7,5\%.$$

Закон Оукэна имеет 2 части:

I. Численность рабочей силы каждый год растет, а ее использование становится более производительным, поэтому 2,7% ежегодного прироста реального ВВП необходимы для создания новых рабочих мест, способных удерживать безработицу на прежнем уровне.

II. Более быстрый рост ВВП сокращает безработицу, если темп прироста ВВП увеличивается с 3 до 5%, то доля безработных уменьшается на 1%, т.е. на каждые 2% роста ВВП свыше 2,7% в год приходится 1% снижения безработицы.

2) Снижение жизненного уровня у тех, кто потерял работу.

3) Рост налогов в обществе для покрытия растущих выплат пособий по безработице.

4) Потеря безработными квалификации, самоуважения, моральный упадок.

5) Рост социальной и политической напряженности в обществе.

6) Уменьшение совокупного спроса.

Государственное регулирование занятости.

Обеспечивается законом Украины «О занятости населения» предусматривающим регулирование занятости путем проведения инвестиционной и налоговой политики, направленной на рациональное размещение производительных сил,

повышение мобильности работников, применение гибких режимов труда для сохранения и развития рабочих мест Создана государственная служба занятости под руководством Министерства труда.

Законом предусмотрены:

- 1) *Организация местными органами власти для безработных общественных работ.*
- 2) *Организация переподготовки высвобожденных работников.*
- 3) *Компенсации на случай потери работы.*

Вопрос №9

Причины, сущность, виды и измерение инфляции.

Инфляция – двуединый процесс общего повышения цен и обесценивания денег.

Измерение инфляции.

Для измерения инфляции используют три показателя:

- 1) **Уровень инфляции**, называемый еще *индексом цен* – это отношение уровня цен текущего года к уровню цен прошлого года.

Индекс цен = Сумма цен текущего года/сумма цен базового года

$$I_{\text{цен}} = \frac{P_{\text{тек.года}}}{P_{\text{баз.года}}} * 100\%$$

Так, например, в Украине цены в 1990-1999 годах росли такими темпами:

1990 –100%

1991 –290%

1992 –2005%

1993 –10240%

1994 –401%

1995 –181,6%

1996 –39,7%

1997 –10,1%

1998 –20,1%

1999 –27,7%.

Таким образом, за 10 лет цены выросли в 94, 35
раза.(2.9·20.05·102.4·4.01·1.816·1.397·0.101·0.201=94,35).

2) Темп инфляции

$$\text{Темп}U_{\phi} = \frac{Y_{\text{цен } n} - Y_{\text{цен } n-1}}{Y_{\text{цен } n-1}}$$

$Y_{\text{цен}}$ – индекс потребительских цен – это средневзвешенное изменение всех цен на товары, включенные в потребительскую корзину.

2) **Правило величины семидесяти**, которое позволяет определить число лет, необходимых для удвоения цен:

$$t(\text{число лет})=70/\text{Темп инфляции}$$

Причины инфляции:

Различают инфляцию спроса и инфляцию предложения.

Инфляция спроса – это потребность в дополнительных деньгах со стороны спроса, покупателей, когда совокупный спрос превышает совокупное предложение. Сформулируем причины инфляции спроса.

1) В современных условиях нет ограничителя эмиссии бумажных денег в виде их определенного золотого обеспечения. Бумажные деньги не выполняют функцию средства накопления и не уходят из сферы обращения. А рост цен требует для обращения все больше денег.

2).Постоянный рост расходов государства на финансирование общегосударственных и социальных программ требует эмиссии денег.

3).Рост военных расходов государства.

Инфляция издержек – это инфляция, вызванная увеличением издержек производства, а они растут из-за увеличения цен на электроэнергию, сырье и т. д., из-за роста зарплаты, что вынуждает фирмы либо:

- а) Прямо поднимать цены на свою продукцию;
- б) Сокращать производство, ставшее менее прибыльным, при существующем уровне цен. Рост издержек приобретает характер цепной реакции и вызывает опасность войти в инфляционную спираль зарплаты и цен, когда каждое новое повышение зарплаты, через растущие издержки, вызовет очередной виток роста цен.

Виды инфляции:

1) По темпам роста цен:

- а) Умеренная (ползучая), с темпом роста цен до 10% в год.
- б) Галопирующая, с темпом роста цен. от 20% до 100% в год, верхний предел - 500%. В год.
- с) Гиперинфляция, с темпом роста цен более 500% в год.

2) По формам проявления:

- а) Открытая- это инфляция, наглядно проявляющаяся в росте общего уровня цен.
- б) Скрытая, характерная для централизованных экономик, где при твердых государственных ценах существует дефицит товаров и население вынуждено переплачивать за его приобретение.

Вопрос №10

Социально экономические последствия инфляции. Взаимосвязь между инфляцией и занятостью. Кривая Филлипса. Антиинфляционная политика.

Социально экономические последствия инфляции:

1) Перераспределительные издержки инфляции.

Инфляция обогащает должников, теряют кредиторы. Доходы перераспределяются в пользу:

- а) Предприятий монополистов;
- б) Финансовых структур;
- с) Теневой экономики;

d) Отдельных лиц, когда, например, менеджеры сами себе устанавливают зарплату.

Теряют доходы:

- a) Люди, имеющие фиксированные доходы;
- b) Кредиторы;
- c) Люди, имеющие вклады в банках.

2) **Инфляционный налог**; возникающий тогда, когда государство финансирует дефицит государственного бюджета путем увеличения денежной массы:

$$IT = P * C + D(P - i)$$

P – темпы инфляции;

C – денежная наличность;

D – депозиты (вклады в банках);

i - процентная ставка по вкладам;

3) **Уменьшение реальных доходов.**

Его можно представить как разницу между номинальными доходами и приростом цен:

$$\Delta RD = DN - \Delta y$$

Другой показатель, который используется для измерения изменения реальных доходов, - это индекс реальных доходов:

$$IRD = IDN / Icen$$

Где IRД – это индекс реальных доходов,

IDN – индекс номинальных доходов,

Icen – индекс цен.

4) **Неопределенность, создаваемая инфляцией** в связи с будущими ценами, поскольку будущая ценность денег непредсказуема.

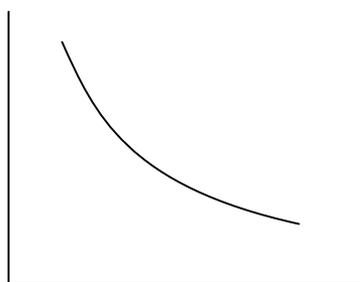
5) **Инфляция порождает социальные конфликты**; приводит к банкротству банков, предприятий, к забастовкам. Теряются ориентиры в экономической деятельности; трудно осуществить накопление; деньги перестают осуществлять свои функции.

б) **Инфляционные ожидания** – это господствующие в обществе представления о том, какими будут предстоящие темпы инфляции.

Взаимосвязь безработицы и инфляции

Взаимосвязь между безработицей и инфляцией выражает кривая Филлипса, которая показывает обратную взаимосвязь между уровнем безработицы и темпом прироста цен.

Темп прироста цен, %



Уровень безработицы, %

Рисунок 8. Кривая Филлипса

Рост безработицы при снижении цен происходит в фазах спада и депрессии, так как доходы уменьшаются. Напротив, рост цен на фоне сокращения безработицы происходит в фазах оживления и подъема.

В 70-х годах появилось новое явление – стагфляция.

Стагфляция – это одновременно высокий рост инфляции, сопровождающийся застоем в экономике и высокой безработицей. Явление стагфляции иллюстрирует вертикальная кривая Олбана Филлипса.

Темп прироста цен, %



Рисунок 9. Вертикальная кривая Филлипса

Антиинфляционная политика государства

включает следующие мероприятия:

- 1) Ограничение роста номинальных доходов и цен.
- 2) Налоговая политика регулирования доходов. На каждый процент роста цен приходится 2% роста налогов.
- 3) Конфискация или замораживание части финансовых активов предприятий и населения.
- 4) Превращение вкладов государственных предприятий в акции, которые должны быть распределены между всеми работниками предприятий, что поможет поглотить избыточную ликвидность.

Помимо радикальных мер борьбы с избыточной ликвидностью антиинфляционная политика предусматривает и меры адаптации к инфляции. Они включают компенсации к доходам и индексацию доходов (это механизм повышения доходов пропорционально темпу инфляции). В соответствии с законом Украины «Об индексации денежных доходов населения» индексация проводится, если индекс потребительских цен превысил 105 процентов в месяц. Индексации подлежат денежные доходы граждан в пределах трехкратной величины стоимости черты малообеспеченности. Источниками средств на проведение индексации определены предприятия, учреждения и организации, находящиеся на хозрасчете, повышающие размеры оплаты труда за счет собственных средств. Бюджетные предприятия, учреждения и организации повышают размеры оплаты труда за счет соответствующего бюджета. Существует другой подход к решению проблемы инфляции – это подход с точки зрения концепции монетаризма, считающей, что государство должно

контролировать темпы прироста денежной массы в обращении. Они исходят из уравнения обмена:

$$M * V = P * Q$$

M – количество денег в обращении;

V – скорость обращения;

P – цены;

Q – количество товаров.

$$КД * СО = Ц * К$$

$M = P * Q / V = СЦ / СО$, где СЦ – сумма цен товаров.

$$V = P * Q / M = СЦ / КД = ВВП / M$$

Монетаристы считают, что скорость обращения стабильна, а кейнсианцы полагают, что она нестабильна.

Величиной, обратной скорости обращения, является коэффициент монетизации, определяющий долю денежной массы в валовом внутреннем продукте:

$$К_{мон.} = M_2 / ВВП = M_2 / (P * Q), \text{ где}$$

M_2 – денежный агрегат, измеряющий массу денег в обращении.

Уровень монетизации экономики Украины в 1999 году составил 13,4 % ВВП, тогда как в европейских странах он составляет примерно 70-80 процентов, в США – 90 %, а в Японии – 110%.

Вопрос №11

Экономический рост: сущность, показатели, источники. Факторы экономического роста.

В 1939 году английский экономист Рой Харрод опубликовал в «Экономической газете» статью под названием «Очерк теории экономической динамики», в которой изложил основы теории экономического роста. Тогда его работа осталась незамеченной, поскольку в тот момент главной проблемой экономической теории считалась не проблема развития, а проблема полного использования производственных ресурсов. Интерес к проблеме возрос после второй

мировой войны в связи с успехами стран социалистической системы хозяйства.

Экономический рост – это количественное увеличение и качественное совершенствование общественного продукта а также факторов его роста. Экономический рост – это динамика общественного продукта.

Измерение экономического роста осуществляется с помощью трех показателей.

1. Темпы экономического роста (ТЭР) в процентах определяются как отношение показателя ВВП или национального дохода текущего года к показателю ВВП или национального дохода какого-то базового года.

$$ТЭР = \frac{ВВП_n}{ВВП_{n-1}} * 100\%$$

где n – текущий год, а $n-1$ – базовый год.

$$ТЭР = \frac{НД_n}{НД_{n-1}} * 100\%$$

2. Темп прироста общественного продукта (ТЭПр).

$$ТЭПр = \frac{ВВП_n - ВВП_{n-1}}{ВВП_{n-1}} * 100\%$$

3. Правило семидесяти, которое приблизительно определяет число лет, необходимое для удвоения ВВП:

$$T=70/ТЭПр$$

Например, если ежегодный темп прироста ВВП составляет 7%, то число лет, необходимое для удвоения ВВП составит:

$$t = \frac{70}{7} = 10 \text{ лет.}$$

Способы расчетов темпов экономического роста и прироста:

1. Определение общего объема реального ВВП или ВВП. Этот способ используется для оценки динамики экономического или военного потенциала страны.
2. Определение роста или прироста ВВП на душу населения., используемый для определения динамики жизненного уровня населения.

Факторы экономического роста: 1.Количество и качество природных ресурсов (степень их использования также имеет немаловажное значение).

2.Количество и качество трудовых ресурсов (этот фактор влияет на экономический рост через уровень занятости, качество образования, профессиональной подготовки рабочей силы и рациональность ее использования).

3.Объем основного капитала.

4.Научно-технические знания (изобретения, рационализаторство, разработки новых технологий, использование прогрессивных форм управления).

5.Структура экономики.

6.Тип экономической системы (рыночная или командно - административная).

7.Социально– политические факторы.

Оценка экономического роста неоднозначна.

Аргументы в защиту экономического роста:

1) Повышается уровень жизни людей, так как растущая экономика обладает большей способностью удовлетворять новые потребности и решать социально-экономические проблемы как внутри страны, так и на международном уровне.

2) Экономический рост облегчает решение проблемы ограниченности ресурсов.

3) Экономический рост позволяет достичь более справедливого распределения доходов в обществе.

4) Высокий уровень жизни, обеспечиваемый экономическим ростом, дает возможность все большему числу людей тратить время на образование, размышления и самореализацию.

Вывод: экономический рост сам по себе решает все проблемы.

Аргументы против экономического роста:

1) Загрязнение окружающей среды.

2) Экономический рост приводит к исчерпанию невозобновимых ресурсов.

3) Результатом экономического роста является проблема перенаселенности больших городов.

4) Экономический рост вызывает чрезмерное повышение интенсивности труда выше нормального уровня, в результате чего не обеспечивается нормальное воспроизводство рабочей силы людей.

- 5) Вместе с ростом возникают и проблемы переквалификации кадров; которые не всегда можно решить адекватно и своевременно.
- 6) Экономический рост не является решением проблемы бедности, так как эта проблема решается не путем совершенствования производства, а в сфере распределения.
- 7) Быстрый рост порождает у людей опасения в том, что накопленные ими профессиональные знания и опыт могут оказаться устаревшими по мере развития научно-технического прогресса.
- 8) Экономический рост означает массовое производство, которое не носит творческого характера и не приносит удовлетворения работнику, отчуждает его от принятия жизненно важных решений.

Типы экономического роста. Объективная необходимость перехода к интенсивному типу экономического роста. Причины замедления темпов экономического роста, его современные проблемы и сдерживающие факторы.

Факторы, сдерживающие экономический рост

- 1) Законодательная деятельность в области охраны труда, окружающей среды, что приводит к росту расходов на эти цели и, следовательно, отвлекаются средства от инвестиций в основной капитал, необходимые для повышения производительности труда.
- 2) Хозяйственные преступления.
- 3) Забастовки и трудовые конфликты.
- 4) Воздействие неблагоприятных природных условий на сельскохозяйственное производство.
- 5) Инфляция, которая оказывает сдерживающее влияние на динамику инвестиций.
- 6) Недобросовестное отношение к труду.
- 7) Милитаризация экономики.
- 8) Экономические кризисы. 9) Неэффективность хозяйственного механизма, т. е., механизма управления и регулирования экономики.

Причины замедления темпов экономического роста в США

- 1) Снижение удельного веса инвестиций в валовом национальном продукте и соответственно -в- национальном доходе.
- 2) Изменение структуры капиталовложений: меньше средств направляется на развитие НТП, научные исследования и опытно-конструкторские разработки и больше - на охрану окружающей среды и здоровья.
- 3) Снижение фондовооруженности производства.
- 4) Существующая система организации труда и, прежде всего, антагонизм работников и менеджеров.

Причины замедления типов экономического роста в Украине

Заметим, что речь идет об экономике Украины конца 80-х – начала 90-х годов, то есть периода, когда Украина еще была одной из советских республик (период после 1991 года не имеет смысла рассматривать, так как тогда имело место не замедление темпов роста, а начало и развитие глубокого экономического кризиса).

- 1) Исчерпания экстенсивных факторов роста. Добыча ресурсов обходилась все дороже, возрастали затраты на их транспортировку.
- 2) Падение цен на мировом рынке на наши экспортные товары., что уменьшило приток средств в государственный бюджет, а следовательно, явилось фактором сокращения инвестиций.
- 3) Авария на Чернобыльской АЭС, потребовавшая огромных затрат на ликвидацию ее последствий.
- 4) Монополизация экономики в форме административной монополии, отсутствие реальных экономических стимулов к росту объемов производства и совершенствованию выпускаемой продукции.
- 5) Структурные диспропорции в экономике, а именно уменьшение удельного веса производства предметов потребления в общественном продукте.
- 6) Существующий хозяйственный механизм, который не менялся многие десятилетия.

тилетия, также существенно тормозил экономическое развитие.

Типы экономического роста

1) **Экстенсивный** – это тип экономического роста, при котором увеличение инвестиций ведет к пропорциональному росту объема производства и при этом увеличиваются количественные факторы производства (численность занятых, продолжительность рабочего времени, интенсивность труда).

2) **Интенсивный** – тип экономического роста, при котором объем производства растет быстрее, чем инвестиции; при этом возрастают качественные факторы роста (производительность труда, профессионально – квалификационная подготовка работников, совершенствуются технологии).

Необходимость перехода к интенсивному типу экономического роста объясняется тем, что:

1) В определенный момент исчерпываются экстенсивные факторы роста.

2) Эффективность производства и отдача от инвестиций гораздо выше в условиях интенсивного типа экономического роста. Поэтому решение проблемы более эффективного использования ограниченных ресурсов требует перехода к интенсивному типу экономического роста.

Для обеспечения перехода к интенсивному типу экономического роста государство проводит соответствующую научно-техническую и структурную политику.

Научно-техническая политика государства ориентирована на поддержку тех сфер научной деятельности (прежде всего это касается сферы НИОКР, разработки технологий), которые долго не могут развиваться на коммерческой основе, Подчеркнем, что речь идет о таких направлениях развития НТП, которые могут существенно ускорить экономический рост. В этом случае государство берет на себя роль инвестора научно-технического прогресса.

Меры обеспечения

- освобождение предприятий, внедряющих достижения НТП, от уплаты налогов (полностью или частично) или уменьшение для них количества налогов;

- предоставление льгот при налогообложении тем предпринимателям, которые материально финансируют разработку технологий;
- международное сотрудничество в области научно-исследовательских разработок.

Структурная политика – это государственные меры поддержки тех отраслей экономики, которые в данный момент являются приоритетными или развитие которых обеспечивает выполнение макроэкономических функций государства (энергетика, транспорт, связь).

Меры обеспечения:

- система государственных заказов;
- дополнительные инвестиции;
- льготное налогообложение;
- льготное кредитование;
- разработка специальных программ развития отраслей.

Вопрос. №12

Противоречия общественного воспроизводства и кризисы. Циклический характер экономического роста.

В рыночной экономике пропорциональность развития экономики периодически нарушается. Это обусловлено следующими причинами:

- 1) Экономическими (изменение объемов и структуры общественных потребностей, объемов производства);
- 2) Влиянием внеэкономических факторов (война, засуха, наводнение, демографические изменения и т.д.);

Цикличность – это колебание (неравномерность) экономического роста, чередование фаз подъема и спада производства.

Экономический цикл – периодические колебания уровней занятости, производства и инфляции.

Причины цикличности

В экономической теории отсутствует единообразное объяснение причин цикличности в экономике. В их числе называют:

- Периодическое истощение автономных инвестиций;
- Ослабление эффекта мультипликации;
- Колебания объемов денежной массы;
- Обновление основных «капитальных благ» и т.д.

Большинство экономистов считают, что уровень совокупных расходов непосредственно определяет уровень занятости и производства.

Основы общей теории циклов изложены российским экономистом Н.Д. Кондратьевым, который выделил три вида равновесных состояний экономики, три вида отклонений от них, которые составили базу трех видов экономических циклов:

1) **Краткосрочный цикл** (колебания длительностью 1,5-2,5 года) – это цикл изменений в товарных запасах. Он вызывается отклонениями от равновесия между рыночным спросом и предложением, описывается кривой жизненного цикла товаров. Материальной основой его является обновление потребительских свойств товара, а экономическим условием – внутриотраслевая конкуренция.

Жизненный цикл товара включает четыре фазы:

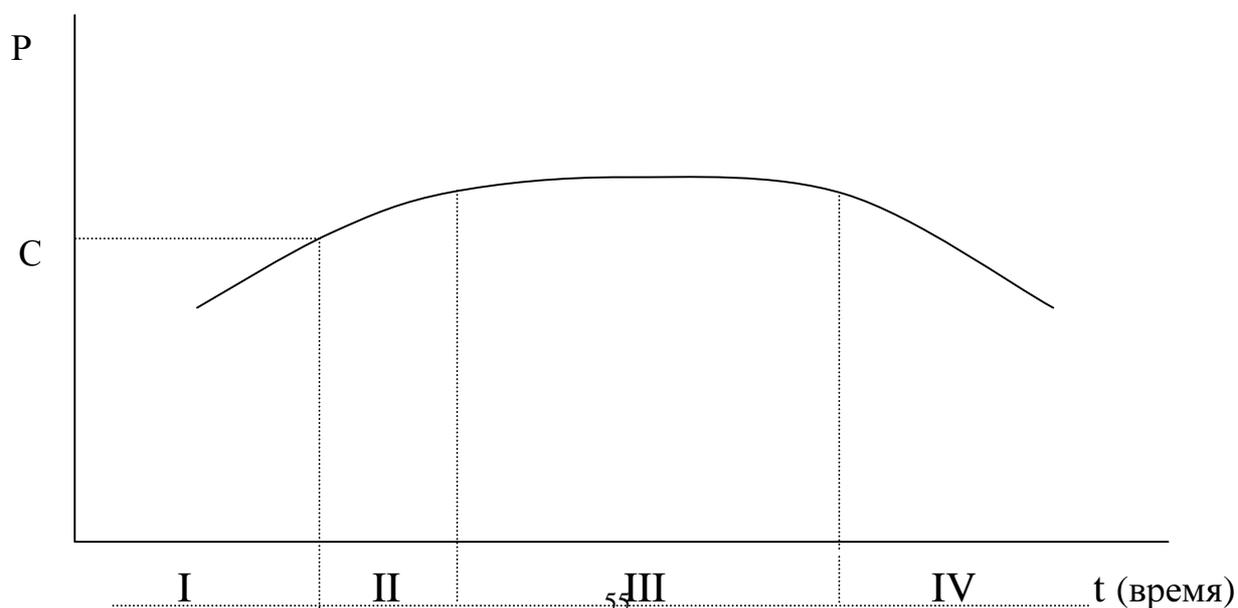


Рисунок 10. Жизненный цикл товара

I. Внедрение – проникновение на рынок. На этой фазе главная цель – сделать товар известным потребителям; задача получения прибыли не ставится;

II. Рост. На этой фазе делаются большие вложения в совершенствование потребительских свойств товара, в разработку новых моделей, анализ рынка. Цель – проникновение на новые рынки и формирование новых сегментов на существующих рынках. Постепенно увеличивается цена, растут прибыль и объемы продаж.

III. Стабилизация. На этой фазе издержки минимизируются, объемы продаж и прибыли стабилизируются. Именно на этом этапе фирмы получают максимум прибыли (до 70 %) и самую высокую норму прибыли.

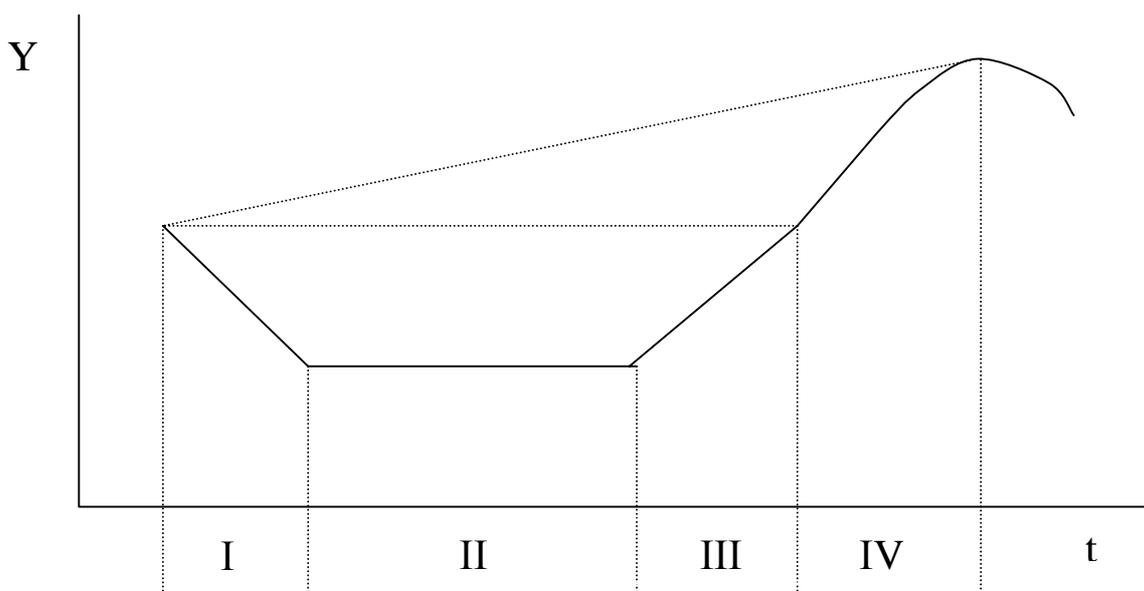
IV. Фаза – спад.

1) *Среднесрочный цикл* (колебания длительностью от 7 до 11 лет).

2) *Долгосрочный цикл* (колебания длительностью 50 лет)

Нециклические колебания в экономике – это колебания деловой активности, которые объясняются не экономическими, а другими причинами (например, сезонные колебания деловой активности перед Рождеством, в курортный сезон и т.п.)

Промышленный или среднесрочный цикл имеет 4 фазы:



I. Фаза – **экономический кризис**; явление в экономике, при котором резко падают объемы производства, резко снижаются цены, растет безработица, имеется много товаров, не находящих себе сбыта.

Кризис - это противоречивая форма разрешения внутренних противоречий воспроизводства и восстановление нарушенных пропорций в экономике.

II. Фаза – **депрессия**, фаза на которой объемы производства стабилизируются. Цена равна сумме издержек или чуть больше их, но еще не совпадает с желаемой ценой.

III. Фаза – **оживление** – это рост объема производства до предкризисного уровня. На этой фазе цены больше суммы издержек. Фирмы начинают получать прибыль.

Материальной основой промышленного цикла и перехода от II к III фазе является массовое обновление основного капитала, которое позволяет за счет повышения производительности труда снизить издержки и в пределах низкой кризисной цены получать прибыль.

Четвертая фаза – **подъем** – это рост объема производства выше предкризисного уровня. На этой фазе имеет место скрытое перенакопление товаров.

Объемы производства и занятости наиболее сильно реагируют на смену фаз экономического цикла в отраслях, производящих средства производства и потребительские товары длительного пользования. В отраслях, производящих по-

требительские товары кратковременного пользования, колебания занятости и выпуска менее значительны.

Основными фазами экономического цикла являются подъем и спад, в ходе которых происходит отклонение от средних показателей экономической динамики. Реальный ВВП отклоняется от номинального – эти колебания

фиксируются дефлятором ВВП. Колебания фактического объема выпуска вокруг потенциального ВВП характеризуются показателем:

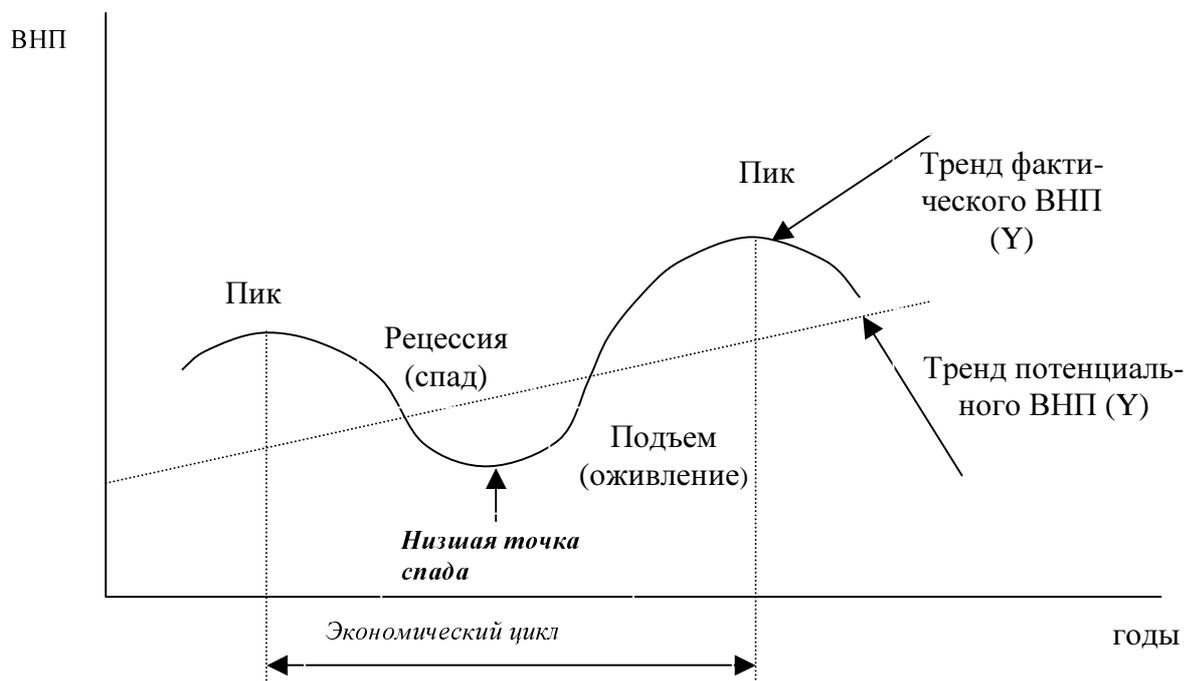


Рисунок 12. Графическая иллюстрация соотношения потенциального и реального ВВП

$$\text{Gap GNP} = (Y - Y^*)/Y^*$$

Где Y - фактический объем производства,
 Y^* - потенциальный объем производства.

Долговременные тенденции экономической конъюнктуры. Теория длинных волн Кондратьева.

Циклы Кондратьева – это большие циклы продолжительностью 50-60 лет, характеризующиеся сменой тенденций понижения и повышения цен.

1860-1900 гг.; 1900-1940 гг.; 1945 г. - по настоящее время (по 1970 г. - 1 фаза, с 1970 г. - 2 фаза)

Такой цикл состоит из 2 фаз :

1) *Капиталоголодание* (25-30 лет).

В этот период происходит нарастание темпов и масштабов нового строительства, увеличение занятости в обрабатывающей промышленности и сфере услуг при ее сокращении в сельском хозяйстве. Растут инвестиции и норма ссудного процента.

2) *Капиталонасыщение* (20-25 лет).

В это период появляются избыточные капиталы, хроническая безработица, сокращается вывоз капитала и падают процентные ставки.

Материальную основу длинных волн составляет процесс обновления основных капитальных благ, т.е. инфраструктурных сооружений.

Инфраструктура – это комплекс производственных и непроизводственных отраслей, обеспечивающих процесс и условия воспроизводства. Например, производственная инфраструктура включает: сеть энергоснабжения, транспорт, связь; социальная инфраструктура - жилье, здравоохранение и т.п. Поэтому, продолжительность длинного цикла определяется средним сроком жизни инфраструктурных сооружений и технологий.

Механизм длинных волн:

1) В период подъема (капиталоголодания) рост доходов и цен порождает у хозяйствующих субъектов тенденцию больше расходовать. В фазе подъема радикально перераспределяются основные производительные силы общества, что требует наличия огромных ресурсов в натуральной и денежной формах, которые накапливаются в фазе спада.

2) В период спада падают цены и доходы, снижается покупательная способность населения, сокращается спрос и увеличиваются сбережения, происходит накопление материальных и денежных резервов до величины, необходимой для радикальной перестройки хозяйства и начинается новый подъем.

Причины или внешние толчки, порождающие длинные волны – это научно-техническая и промышленная революции.

Особенности современных промышленных циклов. Факторы, обуславливающие модификацию циклов.

1) Сокращение длительности цикла до 5-6 лет.

2) В промышленном цикле могут отсутствовать фазы депрессии и подъема.

3) Асинхронность кризисов, т. е. кризисы в одних отраслях происходят на фоне подъема в других отраслях, то же происходит по странам и регионам. Поэтому

общий результат падения объемов производства оказывается меньшим. Эта особенность используется корпорациями для обеспечения стабильности хозяйственной деятельности, что достигается за счет диверсификации производства.

4) Экономические кризисы дополняются кризисными явлениями в других сферах экономики; финансовыми, валютными и т. д. Типичными стали структурные кризисы, т. е. кризисы, охватывающие отдельные отрасли (сферы) экономики: энергетические, топливные и т. д.

Структурные кризисы могут быть как кризисами перепроизводства, так и кризисами дефицита продукции.

В период кризиса сейчас нет перепроизводства товара, т. к. при первых симптомах кризиса торговля перестает закупать продукцию на реализацию, поэтому в избытке оказываются факторы производства, что выражается в недогрузке производственных мощностей и безработице, поэтому выход из кризиса требует ликвидации старых производственных мощностей и замены их новыми видами машин и оборудования. Излишки мощностей реализуются на мировом рынке подержанного оборудования.

5) Меняется материальная основа цикла и база выхода из кризиса. Раньше материальную основу цикла составляла замена основного капитала, а следовательно его физическое и моральное старение. В настоящее время происходит только моральное старение основного капитала. Появляется и новый фактор – обновление технически сложных товаров длительного пользования бытового назначения. Именно их обновление часто становится импульсом замены производственного оборудования, а значит выхода из кризисов и базы цикличности.

Антициклическое и антикризисное регулирование экономики.

I. Краткосрочный цикл, который индуцируется отдельными предприятиями.

Методы регулирования:

1.1. Стратегическое планирование;

1.2. Маркетинг.

Стратегическое планирование включает 4 этапа:

- 1.1.1. Анализ возможностей предприятия и его внешней социально-экономической среды.
- 1.1.2. Определение целей и ключевых проблем развития.
- 1.1.3. Разработка альтернативных вариантов развития.
- 1.1.4. Составление программы действий и контроль их реализации.
2. Среднесрочный цикл. Сферой его действия является вся национальная экономика, поэтому регулирует его государство.
 - 2.1. Фискальные меры (налоги, гос. закупки, трансферты, субсидии).
 - 2.2. Кредитно-денежная политика (монетарная) - изменение в ставках процента Центрального банка, нормах обязательных банковских резервов, рacionamento кредитов, государственных ссуд и контроль над потребительским кредитом.
 - 2.3. Прямой государственный контроль или вмешательство в экономику (ограничение внешней торговли, валютных операций, контроль над ценами, заработной платой, состоянием окружающей среды, распределением сырья и качеством продукции).
3. Долгосрочный цикл - затрагивает мировую экономику в целом, и поэтому средством антициклического регулирования является координация действий правительств разных стран через межгосударственные экономические организации.

Вопрос №13

Государственное макрорегулирование экономики. Экономические функции правительства.

Объективная необходимость и цели государственного регулирования экономики

Необходимость государственного регулирования экономики отчетливо выявилась в конце 19-начале 20 века.

1. Усиление государственного регулирования диктовалось целями подготовки к войнам, их ведения, поддержания обороноспособности. Разрабатывалась целая система мер, включавших принудительное картелирование (Германия),

протекционизм (Япония). Формировались военно-промышленные комплексы, тесно связанные с правительством.

2. 2. Необходимость государственного регулирования экономики обусловлена и усилившимся обобществлением производства. В конце 19-го века началось наступление на рынок со стороны монопольных структур. В этих условиях для обеспечения конкуренции стали жизненно необходимыми разработка антимонопольного законодательства и его применение органами государства. Конец 19-го века связан со взрывом, скачком в научно-техническом развитии и появлением ряда новых отраслей, что объективно требует координации, поддержания пропорций на макроуровне, антициклического регулирования.
3. Государственное регулирование явилось необходимым для осуществления стратегии социализации в широком смысле. Коллективное потребление или удовлетворение общественных потребностей (здравоохранение, образование, поддержка неимущих) невозможно без использования государственных рычагов и организаций.
4. Потребность в государственном регулировании обусловлена также необходимостью организации фундаментальных научных исследований, которые не в состоянии профинансировать частный сектор.
5. Государственное регулирование необходимо также для защиты среды обитания общества.

Таким образом, государственное регулирование обусловлено появлением новых экономических потребностей, с которыми рынок по своей природе не может справиться.

Государственное регулирование – это распространение макроэкономического воздействия политических структур на национальное хозяйство. Эффективность государственного регулирования зависит, прежде всего, от социально-психологического фактора, включающего национальную ментальность и традиции, степень рациональности ожиданий публики, доверия к действиям правительства.

Государственное регулирование предполагает принуждение, при котором свобода индивидуального выбора заменена волей, выражающей, якобы, интересы большинства. В лучшем случае государственное регулирование может эффективно перераспределять блага и услуги, непосредственно не премножая их.

Необходимые элементы, составляющие правовой фундамент рыночной системы, включают:

- Определение прав частной собственности;
- обеспечение правового статуса для предприятий;
- обеспечение гарантий выполнения контрактов;
- регулирование отношений между потребителями, производителями и ресурсовладельцами.

Кроме того, правительство должно предоставлять многочисленные услуги по защите собственности людей, предприятий и других институтов, которые необходимы для рыночной экономики. В их числе:

- полицейская защита;
- судебная система;
- денежная система;
- система стандартов для измерения качества, массы и объема. Например, в США законом о чистоте пищевых продуктов и лекарственных препаратов (1906 год) были установлены стандарты в отношении продуктов питания и лекарств, этикеток, средств рекламы (компаниям было запрещено делать обманные заявления).

ЦЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

1. Поддержка макроэкономического равновесия и инвестиционной активности.
2. Недопущение недобросовестной конкуренции.
3. Решение общесоциальных вопросов.

ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФУНКЦИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА

1. Обеспечение правовой защиты рыночной системы.

2. Поддержка конкуренции.

Во многих странах существует антимонопольное законодательство, а государство создает специальные органы для его исполнения. Наиболее важный вопрос – регулирование естественных монополий.

3. Перераспределение дохода и богатства.

Необходимость в перемещении дохода от одной группы к другой обусловлена тем, что рыночная система порождает значительное неравенство в распределении денежного дохода и богатства. Большие доходы получают не только люди, обладающие врожденными способностями, образовательным уровнем или квалификацией, которым соответствует высокая заработная плата, но и те, кому посчастливилось родиться в богатой семье.

Типичные способы перераспределения дохода государством:

- прогрессивный подоходный налог;
- государственные программы помощи и социального обеспечения;
- пособия по безработице;
- всеобщее медицинское обслуживание населения;
- вмешательство в рыночный механизм (обеспечение ценовой поддержки).

4. Корректировка распределения ресурсов.

Одним из недостатков рыночной системы являются отрицательные **внешние эффекты**, возникающие в результате рыночной деятельности, или издержки перелива- это издержки, достающиеся индивидуумам или группам, которые находятся вне рыночной сделки. Иными словами, в результате производства или потребления товара (блага) получает выгоду или несет ущерб кто-либо, не являющийся производителем или потребителем. Например, загрязнение окружающей среды

приводит к росту издержек для общества в целом, но при этом эти издержки не влияют на затраты производителя.

Государство ограничивает отрицательные внешние эффекты следующими способами:

- принятие законов, запрещающих загрязнение окружающей среды;
- введение специального налога, примерно равного издержкам, вызванному загрязнением среды.

Кроме того, государство обеспечивает перераспределение ресурсов на общественные и квазиобщественные блага.

Общественные блага – это блага, которые не могут быть эффективно обеспечены свободным рынком из-за присущего им качества всеохватности («включенности»). Они обладают такими свойствами:

- *включенность*, в силу которого люди не могут быть исключены из процесса потребления общественных благ, воспользуются ими в любом случае и поэтому не будут платить за них деньги (в отношении частного блага действует принцип исключения);
- *нулевые предельные издержки*, означающие, что при увеличении количества людей, потребляющих благо, роста издержек не происходит (например, свет маяка);
- *неделимость*, означающая, что благо столь велико, что не может быть продано индивидуальным покупателям (например, национальная оборона).

Квазиобщественные блага - такие блага, как система образования, библиотеки, музеи, автострады, пожарная охрана, канализация и профилактическая медицина, которые отличаются от общественных благ тем, что люди могут быть исключены из процесса их потребления; однако, они часто обеспечиваются государством благодаря наличию положительных внешних эффектов.

5. Стабилизация экономики.

В странах с рыночной экономикой рост происходит неравномерно, то есть имеют место циклы деловой активности, в которых фазы подъема сопровождаются угрозой инфляции, а фазы спада – неприемлемым уровнем безработицы. Для решения этих проблем требуется вмешательство правительства.

6. Обеспечение устойчивости денежного обращения

Для реализации этой цели государство:

- принимает специальные законы, ограничивающие рост денежной массы в обращении;
- проводит антиинфляционную политику.

7. Внешнеэкономическая деятельность.

С целью поддержания престижа страны на мировой арене, обеспечения экономических выгод национальным производителям и потребителям товаров и услуг государство проводит адекватную внешнеэкономическую политику.

Совокупность целей стабилизационной политики, представленная в графическом виде, образует так называемый «золотой четырехугольник». Если, например, правительство предусматривает в текущем периоде обеспечить рост национального дохода на 5% удержать безработицу в пределах 4%, а рост уровня цен – 3% и при этом иметь чистый экспорт, составляющий 2% от величины ВВП, то «золотой четырехугольник» примет вид, представленный на рисунке.

Сравнение конфигураций четырехугольников, построенных на основе планируемых и фактических показателей, дает представление о результативности стабилизационной политики.

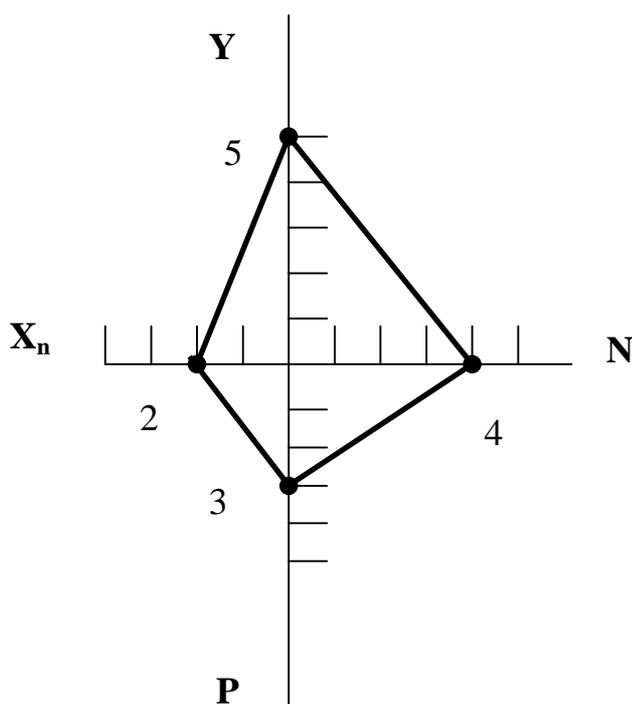


Рисунок 13 Графическое представление комбинации целей стабилизационной политики.

Вопрос №14

Два подхода к регулированию совокупного спроса: кейнсианство и монетаризм.

Школа монетаризма возникла в начале 60-х годов 20-го века. Ее основателем считается известный американский экономист, лауреат Нобелевской премии по экономике Милтон Фридмен. Это направление экономической науки возникло как реакция на чрезмерное государственное вмешательство в экономику, развившееся вслед за принятием идей Дж. М. Кейнса.

Обе школы экономической мысли строят свои теории на разных методологических посылах.

1. Монетаристский подход состоит в том, что рынки в достаточной мере конкурентны и что система рыночной конкуренции обеспечивает высокую степень макроэкономической стабильности.

Напротив, с кейнсианской точки зрения рыночная система неконкурентна, подвержена макроэкономической нестабильности, поэтому нужна активная политика стабилизации с упором на фискальные меры.

2. Для кейнсианцев основным фактором, определяющим объем производства, занятости и уровни цен, являются совокупные расходы:

$$Y = C + I_G + X_N + G$$

Все составляющие валового национального продукта не зависят от предложения денег.

Монетаристы считают, что объемы производства зависят от предложения денег. основополагающим уравнением монетаризма является уравнение обмена:

$$M \cdot V = P \cdot Q$$

Монетаристы предполагают, что скорость обращения стабильна. Поэтому основным фактором, определяющим физические объемы производства, занятости и уровень цен, является предложение денег.

3. Различаются и взгляды представителей обеих школ экономической теории на фискальную политику. Кейнсианцы считают, что это мощный стабилизирующий инструмент, так как :

- государственные расходы являются составной частью совокупных расходов;
- изменения в налогообложении оказывают прямое и существенное воздействие на потребительские расходы и инвестиции.

Монетаристы утверждают, что воздействие фискальной политики является слабым и неопределенным, пока дефицитные расходы не покрыты расширением денежного предложения. Они поднимают процентную ставку и тем самым вытесняют частные инвестиции. Эффект отчуждения от внешних заимствований

менее заметен при незагруженности факторов производства. Он может быть также связан с возрастанием процентных ставок.

4. Разные взгляды высказывают экономисты обоих направлений на кредитно-денежную политику. Монетаристы считают, что Федеральная Резервная Система, осуществляя кредитно-денежную политику, дестабилизирует экономику. Эта нестабильность порождается неправильным кредитно-денежным регулированием. Кредитно-денежная политика играет значительно большую роль в экономике, чем это предполагают кейнсианцы.

Таким образом, Центральные банки должны стабилизировать не процентную ставку, а темп роста денежного предложения. М. Фридмен выступает за законодательное установление монетарного правила, согласно которому денежное предложение расширяется ежегодно в том же темпе, что и ежегодный темп потенциального роста реального ВВП, то есть денежное предложение должно устойчиво возрастать примерно на 3-5% в год.

Практические рекомендации монетаристов правительству

1. Сократить государственный сектор в экономике и отменить регулирование частного предпринимательства, предоставив ему большую экономическую свободу.
2. Значительно сократить налоги, перейти от прогрессивных к регрессивным налогам, сократить займы.
3. Жестко регулировать темп роста денежной массы.
4. Уменьшить расходы государства на социальные и гражданские нужды.
5. Ликвидировать любые виды ограничений в ценообразовании.
6. Отменить минимальные гарантированные ставки заработной платы.

Иными словами, вопрос о том, какой должна быть экономическая политика – приспособительской или активистской – не так уж прост. Ведь правительства принимают на себя ответственность за состояние экономики. На экономику воздействуют через изменения государственных расходов и налогов, а так же путем манипулирования процентной ставкой. Характер вмешательства различен, но

даже при быстрой реакции со стороны фискальных органов, она не поспевает за ходом событий.

Между принятием решений, проведением соответствующих действий и их эффектом неизбежны **временные лаги**, т.е. промежутки времени, разделяющие вышеназванные ступени. Подобные отсрочки часто приводят к результатам, противоположным искомым, еще более расшатывают, а не стабилизируют ситуацию.

Особое значение имеет *рациональность ожиданий*, т.е. степень информированности, экономической грамотности, опытности хозяйствующих субъектов, в том числе инвесторов и потребителей. Возникает, таким образом, возможность предвидения действий правительства (в области налогов, пошлин и пр.), а следовательно и умения их нейтрализовать.

Успехом пользуется концепция «дискретной» экономической политики, гибкой и дозированной, способной быстро реагировать на перемены конъюнктуры.

В последние десятилетия 20-го века практически весь цивилизованный мир перешел к использованию монетарной доктрины в экономической политике, отказавшись от кейнсианских рекомендаций.

Вопрос №15

Сущность, элементы налога и способы его взимания. Виды налогов.

Налоги – это часть доходов государства и хозяйствующих субъектов, которая централизуется государством для обеспечения реализации общенациональных интересов и выполнения макроэкономических функций.

Элементы налога:

- 1) **Субъекты налогообложения** - это плательщики налога (например, работник, предприятие, наследник).
- 2) **Объекты налогообложения** – это все то, что облагается налогом (например, доход, имущество, товар, наследство).
- 3) **Источник уплаты налога** (то, из чего он уплачивается, например, зарплата, дивиденды, прибыль).

4) **Единица измерения объекта налогообложения** (например, единица страны в подоходном налоге или налоге на прибыль; гектар или акр в поземельном налоге; человек в подушном налоге).

5) **Величина налоговой ставки** (если она в процентах, то ее называют квотой) – величина налога, которая приходится на единицу налогообложения.

Нал.ставка = Σ налога / объект нал.обл. * 100%

6) **Налоговые льготы**, учитывающие специфические условия хозяйствования.

В качестве налоговых льгот используют:

- установление необлагаемого минимального дохода;
- изъятие из налогообложения отдельных элементов дохода или имущества;
- установление сниженных ставок налогообложения на основе определенных принципов;
- предоставление налогового кредита;
- освобождение от налогов определенных категорий физических и юридических лиц.

Способы взимания налогов:

1) Кадастровый (основан на использовании кадастра, т. е. реестров, содержащих классификацию типичных объектов (земли, домов, месторождений) по их внешним признакам. Такой способ устанавливает доходность объекта весьма неточно, в среднем. Так, для оценки доходов от использования земли необходимо иметь кадастровые карты по регионам, отражающие ее плодородие, местоположение, а таких подробных карт пока в нашей стране нет.

2) У источника - взимается до получения дохода налогоплательщиком (например, зарплата).

3) По декларации, предусматривающей заполнение налогоплательщиком декларации о совокупном годовом доходе и подачу ее в налоговую инспекцию.

4) По факту свершения экономического или юридического действия. Таким образом налоги могут взиматься автоматически (например, налог с продаж или по

заполнению соответствующих документов взимается государственная пошлина).

Классификация и виды налогов :

1) По субъектам налогообложения:

- С юридических лиц;
- С физических лиц.

2) По объектам налогообложения:

- На имущество
- На доходы
- На экономические и юридические действия
- На продукцию
- На покупки.

3) По уровню бюджета или уровню налогообложения:

- Общегосударственные
- Региональные
- Местные
- Специального назначения (для формирования бюджетных и внебюджетных фондов).

4) По порядку использования:

- Общие, поступающие в единую кассу государства;
- Целевые (специальные), имеющие определенное значение (например, сборы с владельцев собак, за парковку автомобилей).

5) По механизму исчисления или способу определения размера налога:

- Прогрессивные – это налоги, у которых налоговая ставка растет вместе с ростом дохода; это такой налог, который возрастает быстрее, чем прирастает доход. Такая ситуация складывается в тех случаях, когда имеется несколько шкал налоговых ставок.

- Пропорциональные – налоги с неизменной налоговой ставкой.

- Регрессивные – это налоги, у которых ставка налога уменьшается по мере роста размеров объекта налогообложения (например, налог с оборота, налог с продаж).

По стилю налогообложения:

- Прямые – это налоги, взимаемые непосредственно с получателей доходов и на имущество.

- Косвенные – налоги, включаемые в цену товаров и взимаемые с их покупателей при продаже.

Вопрос №16

Принципы налогообложения и функции налогов. Кривая Лаффера. Дискреционная и недискреционная фискальные политики

В национальной экономике предназначение налогов определяется прежде всего теми функциями, которые они в ней выполняют.

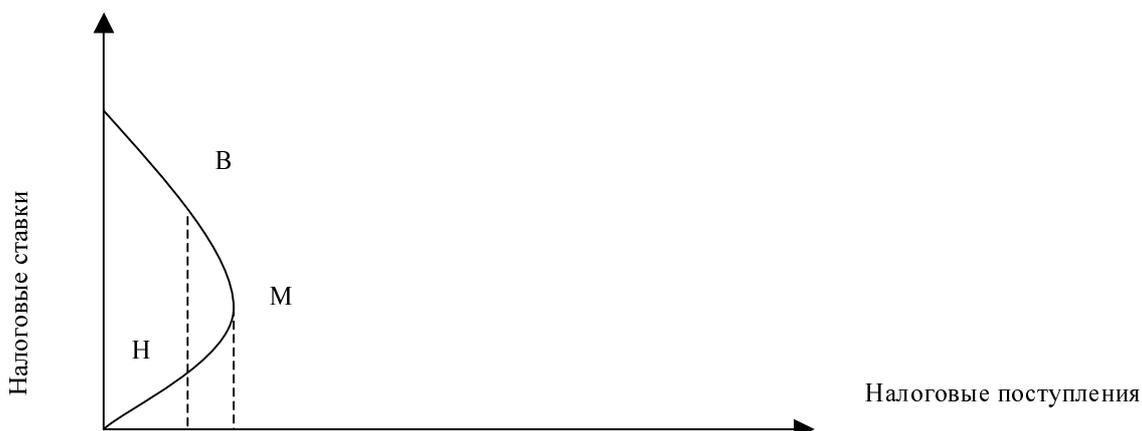
Функции налогов:

1) ***Фискальная*** - она состоит в том, что налоги обеспечивают государство финансовыми ресурсами, необходимыми для развития общественного сектора страны. Важно учитывать, что налогообложение имеет свои пределы. После определенной высоты налоговой ставки:

- начинают сдерживать экономическую активность людей;
- больше подталкивают к уклонению от налогов;
- делают более предпочтительной жизнь на пособия, а не на доходы от деятельности.

В результате налоговая база сокращается, соответственно, уменьшается объем налоговых поступлений в государственный бюджет. Эту зависимость отражает кривая А. Лаффера.

Рисунок 14. Кривая Лаффера



Пониженная ставка налогообложения в точке N целесообразнее, так как будет выше экономическая активность людей, больше объем производства и занятости, выше уровень благосостояния общества. Таким образом, в долговременном плане снижение налогов может обеспечить стране увеличение инвестиций, производства и занятости, а значит и возрастание доходов государственного бюджета, сокращение его дефицита, ослабление инфляции.

2) **Регулирующая функция** – заключается в том, что снижая или повышая налоги, государство стимулирует или сдерживает развитие определенных сфер экономики. С помощью налоговых скидок и льгот и даже временного освобождения от налогов государство может стимулировать инвестиции и экономический рост, поощрять развитие важных для общества сфер и отстающих регионов, ускорять модернизацию производства и малый бизнес. Кроме того, поимущественный налог и прогрессивное налогообложение регулируют распределение доходов в обществе и сглаживают социальное неравенство.

3) **Перераспределительная** – заключающаяся в том, что государство перераспределяет собранные в государственный бюджет налоговые поступления в пользу требующих финансирования программ (например, на развитие сельского хозяйства, науки, социальной сферы, на защиту окружающей среды).

По методу осуществления все финансово регулирующие мероприятия можно разделить на два основных типа: *дискреционные* и *автоматические*.

Дискреционная фискальная политика – это сознательное манипулирование налогами и правительственными расходами парламентом с целью изменения реального объема национального производства и занятости, контроля над инфляцией и ускорения экономического роста. Дискреционные регуляторы (от латинского *discretio* – имеющий право действовать по своему усмотрению) для своего проведения в жизнь всякий раз требуют соответствующих решений властей. Именно так, с принятием очередного закона или указа время от времени вводятся дополнительные налоги или новый уровень минимальных пенсий и оплаты труда.

Недискреционная фискальная политика – политика, ориентирующаяся на автоматические изменения государственных расходов и налогов (встроенные стабилизаторы). Автоматические регуляторы, напротив, в нужный момент действуют самостоятельно, благодаря встроенным «стабилизаторам», которые заранее заложены в финансовые документы и срабатывают при определенных условиях. Например, прогрессивная налоговая система автоматически включает повышенную ставку налога на доходы, превысившие определенный уровень. Так же может действовать и система индексации доходов, увеличивающая их по мере роста стоимости жизни.

Встроенные стабилизаторы – это любая мера, которая имеет тенденцию увеличить дефицит государственного бюджета в период спада и уменьшить дефицит государственного бюджета в период инфляции без необходимости принятия каких-либо специальных шагов со стороны политиков. Так например, налоговая система США устроена таким образом, что налоговые поступления изменяются пропорционально уровню ЧНП, т.е. в течение спада в государственном бюджете автоматически формируется дефицит, оказывает стабилизирующее влияние на экономику; напротив в период подъема в государственном бюджете формируется антиинфляционный излишек. Таким образом, встроенная стабильность сглаживает, но не исправляет нежелательных изменений в ЧНП.

Принципы налогообложения:

- 1) **Принцип выгоды или получающих преимущество**, означающий, что те, кто выигрывают от данной правительственной программы, должны платить за ее осуществление (этот принцип хорошо «работает», когда дело касается строительства моста, пользования автомобильной дорогой).
- 2) **Принцип пожертвования**, означающий осуществление более справедливого распределения доходов.
- 3) **Принцип платежеспособности**, требующий, чтобы плательщик оплачивал их без ущерба для себя.
- 4) **Достаточности**, означающий, что налоги должны обеспечивать удовлетворение текущих государственных потребностей.
- 5) **Принцип простоты и ясности**, то есть доступности для исчисления. Система налогов не должна быть слишком запутанной, а содержание контролирующих органов слишком дорогим.
- 6) **Принцип надзора и контроля за налогообложением**. Определяет ответственность за уклонение от уплаты налогов.
- 7) **Стабильность правил применения налогов**. Это касается как порядка расчета и изъятия налогов, так и налоговых ставок.
- 8) **Разделение налогов (налоговых поступлений) по уровням изъятия (центральный, местный налоги)**.
- 9) **Законодательный порядок утверждения видов налогов, порядка их расчетов, сроков уплаты и ответственности за уклонение от налогов или неправильное исчисление**.

Вопрос №17

Виды прямых и косвенных налогов, механизм их исчисления и их роль в формировании бюджета.

Налоговая система – это система прямых и косвенных налогов, взимаемых в соответствии с законодательством.

Рассмотрим основные различия прямых и косвенных налогов.

ПРЯМЫЕ

КОСВЕННЫЕ

Таблица 4- Ставки и размеры подоходного налога

Месячный совокупный облагаемый налогом доход в грн.	Ставки и размеры налога
17 – 85	10 % с суммы, большей 17 грн.
85 – 170	6,8 грн. + 15 % с суммы, большей 85 грн.
170 – 1020	19,55 грн. + 20 % с суммы, большей 170 грн.
1020 – 1700	191,25 грн. + 30 % с суммы, большей 1020 грн.

- 2) Налог на прибыль. Ставка налога на прибыль в Украине составляет 30%.
- 3) Налог на наследство.
- 4) Налог на землю взимается по конкретным ставкам с единицы используемой площади.
- 5) Налог на имущество граждан (объектами налогообложения являются дома, ценные бумаги, вклады в банках, автомобили).
- 6) Налог на имущество юридических лиц (стимулирует отказ от средств производства, которые неэффективно используются). Цель изъятия налога – пополнить рынок инвестиционных товаров, более эффективно использовать ресурсы.
- 7) Налог с владельцев транспортных средств. Единица измерения объекта налогообложения – мощность двигателя.
- 8) Государственные пошлины.
- 9) Плата за природные ресурсы.
- 10) Экологический налог, который взимается по нормативам и лимитам выброса и сброса вредных веществ.

Косвенные налоги делятся на:

1) **Акцизы;**

2) **Таможенные пошлины.**

Акцизы – это налоги на продажу товаров и услуг на внутреннем рынке. Ими облагаются товары массового производства (табак, соль, сахар, водка и т.д.) и различные коммунальные, транспортные, культурные и др. услуги (телефон, авиа- и железнодорожные билеты).

Акцизы бывают:

1) Индивидуальные (надбавки к цене на отдельные виды продукции, которые взимаются по твердым ставкам с одной единицы товара).

2) Универсальные – это налоги на общую стоимость реализованных товаров. К их числу относятся:

◆ налог с оборота;

◆ налог с продаж (обычные ставки налога с продаж – 5-8% от цены товара; в США эти ставки различны в разных штатах)

◆ Налог на добавленную стоимость (ставка налога в Украине – 20%, что существенно выше, чем в других странах; во Франции, например, ставки налога на добавленную стоимость устанавливаются дифференцированно по разным группам товаров. Диапазон колебания ставок – от 3 до 14%).

Таможенные пошлины – это косвенные налоги на импортные, экспортные и транзитные товары. Уплачиваются всеми, кто осуществляет внешнеторговые операции.

Виды таможенных пошлин:

1) *Фискальные* (вводятся с целью увеличения доходов государственного бюджета).

2) *Протекционистские* (вводятся в тех случаях, когда государство хочет защитить своих предпринимателей от иностранных конкурентов и поддержать высокий уровень цен на их продукцию в своей стране).

3) *Антидемпинговые* (демпинг – это продажа товаров по «бросовым» ценам на внешнем рынке) – это пошлины, повышающие цены иностранных товаров до уровня цен отечественных товаров.

4) *Преференциальные* (льготные) – устанавливаются на определенный вид товара, в ввозе которого страна заинтересована (новые технологии) или на весь импорт из той или иной страны по договору (или в политических целях).

Вопрос №18

Государственный бюджет как основной канал перераспределения национального дохода. Бюджетная система и бюджетная политика.

Государственный бюджет – финансовый план доходов и расходов государства.

Доходная часть государственного бюджета - это план предстоящих поступлений из каждого источника.

Расходная часть государственного бюджета формируется с указанием статей расходов и авансированной по ним сумме затрат.

Ряд статей государственных бюджетов имеет общепринятый характер и их можно встретить практически повсеместно. К ним относятся в расходной части – социальная поддержка и национальная безопасность, субсидии отдельным отраслям, штатам или регионам, расходы по управлению и обслуживанию государственного долга. В доходной части непременно присутствуют налоги на население и корпорации, акцизы, всякого рода другие сборы и государственные займы.

Организационное построение бюджетной системы зависит от формы государственного устройства. Если государство унитарное, то в нем существуют бюджеты двух уровней:

1. Бюджет центрального правительства.
2. Бюджет местных органов власти.

Если государство федеративное, то в нем формируются бюджеты трех уровней:

1. Бюджет федерального правительства.
2. Бюджет регионов.

3. Бюджеты местных органов власти.

К компетенции центрального правительства всегда относятся: система мер и вев, монетное дело.

Способы формирования бюджета центрального правительства:

1. Путем внесения членских взносов регионов, объединившихся в федерацию, а также доходов от таможен, почты и т. д.
2. Путем разделения местных налогов и налогов центрального правительства.
3. Путем разделения налоговых поступлений между центром и местами.

Консолидированный бюджет - это объединенный бюджет всех органов власти. В Украине налоговые поступления разделяются между центром и местами. Важной проблемой формирования государственного бюджета является проблема фискального федерализма - это определение соотношения размеров и пропорций центрального и местного бюджета.

Фискальный федерализм – это система трансфертов (дотаций), на основе которой федеральное правительство делится своими доходами с правительствами штатов и местными органами власти; разделение доходов.

- принцип разделения полномочий между федеральной властью и властью административных единиц в финансовой сфере, основанный на главенстве федераций.

Государство изменяет пропорции и структуру бюджета и тем самым проводит активную экономическую политику, называемую фискальной политикой. Оно стимулирует развитие одних отраслей или сдерживает экономическое развитие. По структуре государственного бюджета можно судить о социальной направленности экономической политики государства.

Если в доходной части бюджета преобладают прямые налоги, то государство работает в интересах потребителя; если косвенные - то в интересах производителя. В последнее время появился новый уровень налогообложения - это особые межгосударственные налоги. Они введены в странах «Общего рынка» (налог на

импортную сельскохозяйственную продукцию) и поступают в бюджет сообщества.

Функции фискальной системы

1. Формирует бюджеты для решения совместных задач, благодаря чему обеспечивается более эффективное использование средств, достигается высокая степень централизации ресурсов.
2. С помощью фискальной системы осуществляется корректировка ряда пропорций развития национальной экономики (смягчение циклических колебаний, борьба с инфляцией, стимулирование или ограничение хозяйственной деятельности).
3. Поддержание конкуренции путем дифференциации налогов на прибыль.
4. Перераспределение доходов между различными группами населения.

Основные инструменты фискальной политики

- 2.1. *Субсидия* - это адресное государственное финансирование, предоставляемое государством или учреждением на определенные цели.
- 2.2. *Дотация* - это государственное пособие предприятиям для покрытия убытков или доплата, материальная помощь.
- 2.3. *Субвенция* - это вид государственного финансового пособия местным органам власти, предоставляемого на определенные цели. В случае нецелевого использования средств местными органами власти, они должны быть возвращены в доход центрального бюджета.

Вопрос №19

Бюджетный дефицит и основные методы его регулирования. Государственный долг.

Дефицит государственного бюджета возникает в случае превышения расходных статей (суммарных объемов затрат) над доходными.

Профицит государственного бюджета возникает в случае превышения доходных статей (суммарных объемов поступлений) над расходными.

Государственный долг - общая сумма всех бюджетных дефицитов за ряд лет за вычетом бюджетных излишков (положительных сальдо).

Балансировка государственного бюджета производится тремя способами:

1. Ежегодно балансируемый бюджет:

Позитивная черта этого метода в том, что хорошо предсказаны источники доходов и затрат, и легче сбалансировать бюджет.

Негативная черта заключается в том, что становится невозможной антициклическая политика государства, индуцируется ускорение инфляции.

2. Бюджет, балансируемый на циклической основе. Правительство реализует антициклическую политику и в тоже время балансирует бюджет. Государственный бюджет не должен балансироваться ежегодно; достаточно чтобы он был сбалансирован в ходе экономического цикла.

Механизм балансирования

- на спаде нужно снизить налоги и увеличить расходы, т.е. растет дефицит бюджета.
- на подъеме - наоборот, и снизить дефицит путем увеличения налогов и сокращения государственных расходов.

Противники данного метода утверждают, что подъемы и спады в экономическом цикле могут быть не одинаковы по глубине и длительности, и тогда задача стабилизации вступает в противоречие с задачей сбалансирования бюджета в ходе экономического цикла.

3. Функциональное финансирование. Его цель: обеспечение неинфляционной полной занятости, т.е. балансирование экономики, а не бюджета; а проблемы, порождаемые последовательными дефицитами или излишками, носят второстепенный характер. Правительство не должно сомневаться, идя на введение любых дефицитов или излишков для достижения этой цели.

Аргументы:

- налоги являются встроенными стабилизаторами;

- возможность правительства финансировать дефициты практически безгранична;
- проблема государственного долга менее обременительна, чем полагает большинство людей. *Оценка значения государственного долга и причин его возникновения:*

1. Дефициты и растущий государственный долг являются результатом недостатка политической воли и решительности.
2. Богатая нация имеет большую возможность выдерживать государственный долг значительных размеров по сравнению с бедной нацией.
3. Основная тяжесть долга состоит в необходимости ежегодно осуществлять выплату процентов по нему.

Распределение государственного долга

Держателями четверти общей суммы государственных долговых обязательств США являются правительственные учреждения и банки, а три четверти приходится на правительства штатов, местные органы власти, частных лиц и т.д.

В Украине правительственные структуры почти не являются держателями государственных долговых обязательств. Основная их часть - у иностранцев, коммерческих банков, брокерских контор.

Методы борьбы с бюджетным дефицитом

1. Выпуск внутренних займов (облигаций) и размещение их среди населения. Отрицательным последствием будет снижение частных инвестиций, экономического роста, сокращение личных расходов населения.
2. Денежная эмиссия, т.е. кредиты Центрального банка. Отрицательным последствием является инфляция.
3. Внешние займы, что чревато экономической зависимостью от своих кредиторов.
4. Сокращение расходов правительства.
5. Увеличение налогов или введение более высоких ставок действующих налогов.

6. Принятие закона об ежегодно балансируемом бюджете или об ежегодном сокращении дефицита до момента достижения баланса.

7. Усиление приватизации экономики путем продажи государственных активов и программ в частный сектор.

8. Предоставление президенту права “Вето” по срокам и статьям бюджетных расходов.

Оценка бюджетного дефицита: 1.Отрицательная, т. к. бюджетный дефицит вызывает инфляцию, снижение темпов роста.

Контраргументы:

1.1. Государство не может быть банкротом, долг нужно рефинансировать, а не погашать;

1.2. Правительство по конституции имеет право собирать налоги, чтобы получить достаточные доходы для выплаты процентов и общей суммы долга;

1.3. Правительство имеет право печатать деньги, которыми можно заплатить и основную сумму долга, и проценты.

2. Положительная, т. к. бюджетный дефицит позволяет существенно расширить потребление. **Контраргументы:**

2.1. Выплаты процентов по государственному долгу увеличивают неравенство в доходах;

2.2. Выплаты процентов по государственному долгу требуют повышения налогов, которые могут подорвать действие экономических стимулов;

2.3. Выплаты процентов или основной суммы долга иностранцам вызывают перевод ВВП за рубеж;

2.4. Заимствование правительством кредитов на рынке капиталов для рефинансирования гос. долга и выплаты процентов могут увеличить ставки процентов и вытеснить частные инвестиции.

Вопрос №20Предложение денег. Денежные агрегаты М 1, М 2. Спрос на деньги.

С бурным развитием кредита и расчетов через банки структура денежной массы чрезвычайно усложнилась. Для определения денежной массы со стороны предложения денег используются денежные агрегаты.

Денежные агрегаты – это группировки ликвидных активов с целью подсчета их общей величины. Такие агрегаты нумеруются по возрастающей (M1, M2, M3, M4 и т.д.) и различаются широтой охвата тех или иных видов финансовых активов общества, а также степенью их ликвидности (то есть способности быть истраченными без потери или при небольшой потере их покупательной силы). Больше всего используют первых три денежных агрегата. Наивысшей ликвидностью обладают элементы агрегата M1, так как выложив наличность или выписав чек со своего вклада в банке, любое лицо может немедленно приобрести нужные ему товары и услуги.

Денежный агрегат M1 включает: банкноты, билонную монету, чековые вклады или наличные деньги и вклады до востребования (или бессрочные вклады); таким образом, он ограничивается традиционным пониманием денег.

Чековые вклады – это вклады до востребования, которые можно обналичить в любом банке страны.

В пользу наличности склоняют четыре жизненно важных мотива:

- 1) Предпочтение ликвидности (этот мотив ввел Д. Кейнс). Наличные деньги обладают свойством абсолютной ликвидности.
- 2) Трансакционный мотив, по которому люди предпочитают наличность из-за удобства ее использования в качестве средства платежа (чек, например, надо еще проверять, его могут и не принять).
- 3) Мотив предосторожности, когда хранение наличности рассматривается как резерв покупательной способности на случай неожиданной возможности.
- 4) Спекулятивный мотив, когда люди не рискуют вкладывать деньги в ценные бумаги из-за опасения непредсказуемости их рыночного курса.

С 80-х годов в теории денег принимается новый денежный агрегат **M2**. Он включает: M1 + бесчековые сберегательные счета и мелкие (не более 100 тысяч долларов) срочные вклады. Чтобы превратить их в «живые»

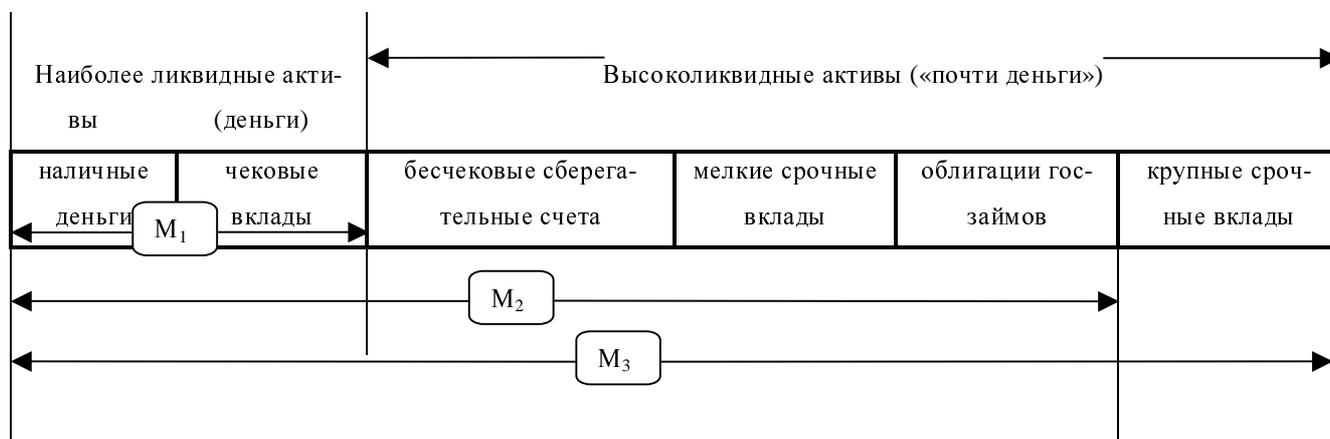
Деньги для покупки товаров и услуг, необходимо время. Кроме того, возможны и некоторые потери их стоимости.

Бесчековые сберегательные счета – это вклады, приносящие проценты и изымаемые без штрафа в любой момент, но не предоставляющие права пользования чеками для оплаты.

Параметр M3 – это M2 + крупные (более 100 тысяч долларов) срочные вклады. Иногда в параметр M2 включают государственные облигации, а в M3 – депозитные сертификаты.

Денежные агрегаты служат важными ориентирами в кредитно-денежной политике государства. Представим денежные агрегаты M1, M2, M3 в виде таблицы.

Таблица 5. Денежные агрегаты M1, M2, M3



В России и Украине различают четыре агрегата денежной массы: M0, M1, M2, M3, соответствующие четырем степеням денежности ее компонентов. Чековые вклады не включаются в состав денежных агрегатов, поскольку неразвита система использования чековых вкладов.

M0 – это наличные деньги в обращении.

$M1 = M0 +$ депозиты населения в сбербанках до востребования + депозиты населения и предприятий в коммерческих банках до востребования + средства населения и предприятий на расчетных и текущих счетах.

$M2 = M1 + \text{срочные вклады в банках.}$

$M3 = M2 + \text{депозитные сертификаты банков} + \text{облигации государственного займа.}$

Спрос на деньги

Различают 3 вида спроса на деньги:

1) Спрос на деньги для сделок. Он заключается в том, что люди нуждаются в деньгах для покупок товаров и услуг, а предприниматели – для оплаты труда, материалов и энергии. Спрос на деньги для сделок не зависит от процентной ставки.

Спрос на деньги для сделок не зависит от процентной ставки и может быть представлен в виде прямой, параллельной вертикальной оси:

Процентная ставка

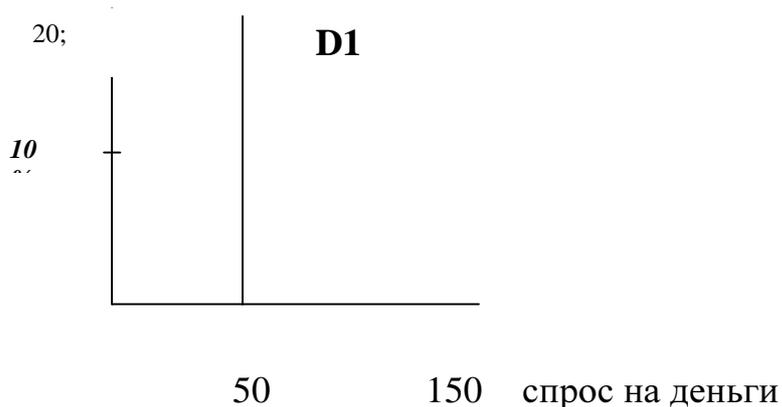
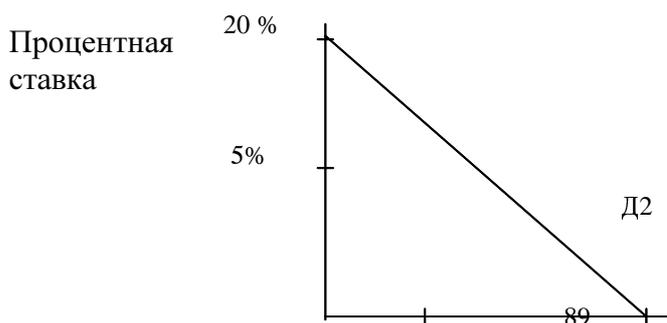


Рисунок 15. График спроса на деньги для сделок

2) Спрос на деньги со стороны активов, выражающийся в том, что люди хотят иметь деньги как средство сбережения, как один из видов активов. Можно дер-



жать финансовые активы в различных формах: в виде акций, облигаций или в виде денег. Спрос на деньги для сбережений зависит от процентной ставки.

Рисунок 16. График спроса на деньги со стороны активов

3) Общий спрос на деньги. Он равен сумме спроса на деньги для сделок и спроса на деньги со стороны активов.

Общий спроса деньги может быть представлен следующим графиком.

Процентная ставка

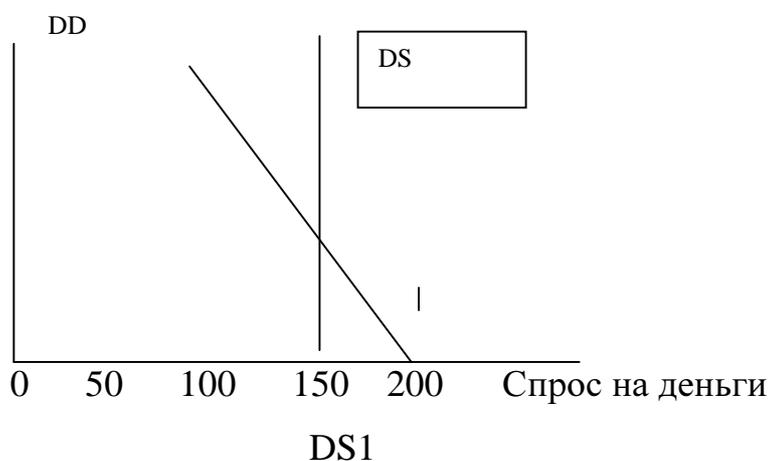


Рисунок 17. График общего спроса на деньги

D_2 переместим вправо на величину D_1 и получим линию общего спроса на деньги.

Вопрос №21

Современные банковские системы. Функции Центрального банка и коммерческих банков. Денежный мультипликатор.

В настоящее время во всех странах сложилась двухуровневая банковская система, которая включает: центральный банк и коммерческие банки.

Главные функции **центрального банка**:

1) Ведение операций правительства.

- 2) Эмиссия денег.
- 3) Хранение резервов коммерческих банков.
- 4) Через центральный банк осуществляются межбанковские чековые расчеты.
- 5) Центральный банк выступает держателем счетов казначейства и занимается покупкой - продажей государственных облигаций.
- б) Осуществление контроля за операциями коммерческих банков.

В США функции центрального банка выполняет Федеральная Резервная Система, включающая 12 федеральных резервных банков, расположенных в двенадцати федеральных резервных округах (Нью-Йорк, Чикаго, Филадельфия, Сан-Франциско, Бостон, Кливленд, Сент-Луис, Канзас-Сити, Атланта, Ричмонд, Миннеаполис, Даллас).

Руководит ФРС Совет Управляющих. В состав ФРС входят все национальные банки, получившие лицензию центрального правительства, и часть банков штатов, получивших лицензию правительств штатов. В ФРС участвуют более 5000 из 15000 коммерческих банков, владеющих в общей сложности более, чем 70% совокупных депозитов.

Упрощенная схема баланса центрального банка имеет следующий вид:

Таблица 6. Упрощенная схема баланса центрального банка

Активы	Пассивы
1) Валютные резервы: <ul style="list-style-type: none"> • Золото; • валюта. 2) Кредиты центрального банка 3) Ценные бумаги. 4) Прочие активы (здания, имущество)	1) Собственный капитал центрального банка 2) Вклады коммерческих банков. 3) Банкноты в обращении. 4) Обязательства по зарубежным операциям.

	5) Депозиты правительства.
--	----------------------------

Функции коммерческих банков

- 1) Хранение депозитов до востребования, по которым могут выписывать чеки, чтобы расплачиваться за покупки.
- 2) Предоставление займов своим клиентам – частным лицам и фирмам.
- 3) Создание денег, то есть увеличение денежной массы, которое происходит именно при операциях с депозитами до востребования.

Таблица 7. Упрощенная схема баланса коммерческого банка

Активы	Пассивы
1) Наличность.	1) Депозиты
2) Облигации.	2) Собственный капитал.
3) Займы.	3) Прочие активы.
4) Прочие активы.	

Активы показывают направления размещения кредитных ресурсов, а **пассивы** – источники денежных средств банка.

Резервы

Доля обязательных резервов устанавливается центральным банком для каждого коммерческого банка индивидуально. *Цель хранения резервов* - не обеспечение гарантии вкладов, а регулирование денежной массы в обращении.

Обязательный банковский резерв – это установленная центральным банком сумма банковских ресурсов, которые не могут быть вовлечены в оборот в законодательном порядке и подлежат хранению либо на депозитах центрального банка, либо в государственных ценных бумагах, либо в хранилищах банков.

Резервная норма – это отношение обязательного резерва к сумме привлеченных банком денежных средств:

$$r_c = r_e / D$$

В настоящее время (на 1.04.2000 г.) норма обязательных резервов коммерческих банков в Украине составляет 15%.

Одна из основных функций коммерческих банков – "создание" денег.

Банки «создают» деньги тогда, когда принимают вклады и, отчислив от их суммы требуемый обязательный резерв, используют оставшуюся депозитную массу для выдачи ссуд. В результате многократного повторения подобной операции в цепочке банков и образуются «новые» деньги. Этот мультипликационный механизм увеличения денежного предложения можно проследить на следующем упрощенном примере. Допустим, что в первый банк сделан вклад 100 д.ед. и что при этом установленная Центральным банком норма резервного капитала равна 20%. Тогда после выполнения обязательных резервных требований в размере 20 д.ед. (20% от 100 д.ед.), банк даст в ссуду 80 д.ед. (100-20). Полученная кем-либо, эта ссуда через оплату различных счетов в конечном итоге превратится в депозит, скажем, во втором банке. Последний, отчислив в резерв 16 д.ед. (20% от 80 д.ед.), предоставит кредит в 64 д. ед. (80-16). Эта сумма, пройдя свой расчетно-платежный путь, окажется вкладом в третий банк. И так далее, пока «тающая» при переходе от банка к банку первоначальная сумма не растворится без остатка на банковских счетах. В результате всей этой «цепной реакции» первоначальные деньги многократно возрастут. Даже в нашем примере, доведенном лишь до третьего банка, сумма «новых» денег составит 144 д.ед.

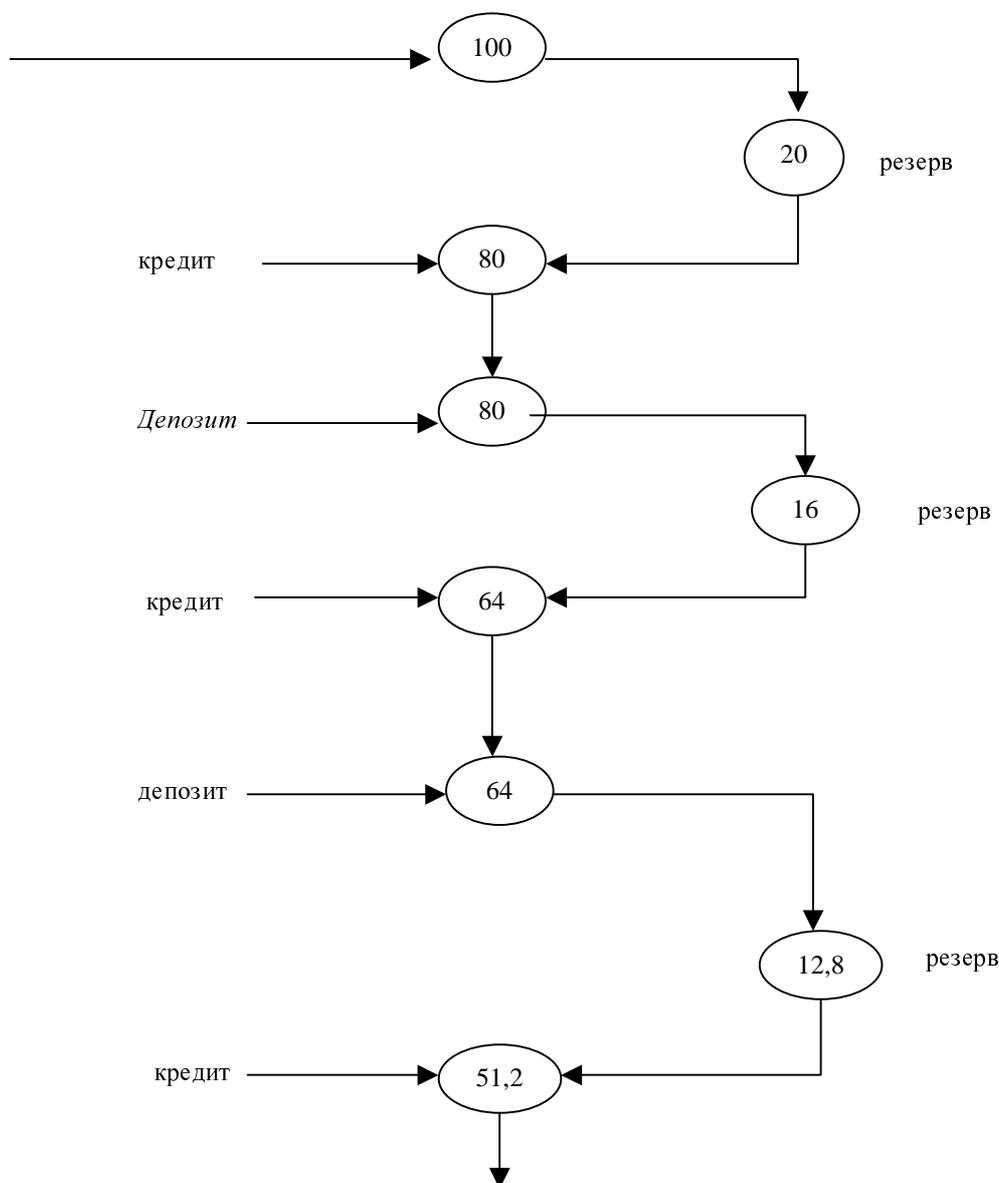
Рисунок 18. Банки увеличивают денежное предложение

Полученная кем-либо ссуда через оплату различных счетов в конечном итоге превратится в депозит, скажем, во втором банке. Сумма «новых» денег, доведенных до третьего банка составит: $80+64=144$ ед.

Денежный мультипликатор – это максимальный коэффициент роста денежной массы.

Рассчитывается как величина, обратная обязательной резервной норме:

$$m_M = 1/re$$



Денежный мультипликатор показывает, во сколько раз повышается денежное предложение в результате увеличения денежных вкладов кредитно-банковской

системы на одну единицу. Так, в нашем примере он равен 5 (поскольку требуемая резервная норма равна 20%). Следовательно, 80 д.ед. кредитных денег, запущенных первым банком, в итоге могли бы «создать» 400 д.ед. ($80 \cdot 5$) «новых» денег, увеличив тем самым общую денежную массу до 500 д.ед. ($100 + 400$).

Этот банковский эффект кредитно-денежной мультипликации учитывается государством в его монетарной (денежной) политике.

Вопрос №22

Инструменты кредитно-денежной политики центрального банка. Политика дешевых и дорогих денег.

Политика дешевых и дорогих денег предлагается кейнсианцами и состоит в гибком маневрировании кредитно-денежными ресурсами.

Существует 3 основных средства кредитно-денежной политики центрального банка:

- 1) Операции на открытом рынке – это купля-продажа государственных ценных бумаг центральным банком. При покупке государственных ценных бумаг и центральным банком у коммерческих банков их резервы растут, при продаже – уменьшаются.
- 2) Изменение резервной нормы. При увеличении резервной нормы способность банка расширять денежную массу путем кредитования снижается, при снижении резервной нормы – растет. Но к этому приему прибегают довольно редко.
- 3) Изменение учетной ставки – то есть ставки, взимаемой центральным банком за ссуды, предоставляемые им коммерческим банкам. Если учетная ставка растет, то и кредитная ставка растет, и наоборот: при уменьшении учетной ставки, уменьшается и кредитная ставка. В апреле 2000 года учетная ставка Национального Банка Украины составляла 29%.

Политика дешевых денег

Она направлена на увеличение предложения кредитно-денежных ресурсов.

Цель – обеспечить рост производства и занятости; прекратить спад в экономике.

Средства :

- 1) Покупка государством у банков и населения государственных облигаций.
- 2) Уменьшение установленной нормы обязательных резервов.
- 3) Уменьшение учетной ставки.

Результаты политики:

- 1) Предложение кредитов растет, они становятся более доступными и дешевыми.
- 2) Стимулируется увеличение совокупных расходов и инвестиций.
- 3) Растут объемы производства и занятости.

Политика дорогих денег.

Цель – *борьба с растущей инфляцией.*

Средства –

- 1) Продажа государственных ценных бумаг населению и банкам и «связывание» свободных денег.
- 2) Увеличение резервной нормы.
- 3) Повышение учетной ставки.

Результаты:

- 1) Ссудный процент растет, доступность кредита снижается.
- 2) Инвестиции и совокупные расходы сокращаются.
- 3) Спрос на товары и услуги снижается, цены и инфляция уменьшаются.

Монетаристы считают активное вмешательство в экономику неэффективным, так как:

1. В экономике имеют место так называемые временные лаги, которые разрывают во времени момент принятия государством регулирующих мер и момент начала их реального действия.

В результате эти меры могут оказаться запоздалыми, могут сработать уже в новой хозяйственной ситуации, когда они не нужны или даже вредны.

2. Рациональные ожидания участников рынка дезорганизуют мероприятия государства.

Например, потребители, «просчитывая» ход развития рыночной конъюнктуры и правительственную политику могут изменить свое экономическое поведение и дезорганизовать мероприятия государства. Например, инфляционные ожидания нагнетают текущий спрос и усиливают инфляцию.

3. двигателем экономики является предложение товаров и услуг, а налоги и государственные пособия его дестимулируют. Государство не должно мешать рынку, и только стимулировать хозяйственную активность его участников:

- снижать налоги;
- сокращать социальные выплаты.

4. В условиях стагфляции политика дешевых и дорогих денег неприемлема, так как она может еще сильнее дестабилизировать экономику.

Поэтому макроэкономическое регулирование надо ограничить соблюдением «монетарного правила», согласно которому масса денег в обращении должна систематически и независимо от состояния экономики увеличиваться годовым темпом, соответствующим среднегодовому (за длительный период) темпу прироста ВВП (3 – 5 % в год).

Примеры решения типовых задач по курсу «макроэкономика».

1. Задача на расчёт основных показателей национального счетоводства.

Условие.

По данным таблицы определите:

- а) ВВП по доходам;
- б) ВВП по расходам;
- в) ВВП;
- г) ЧНП;
- д) национальный доход.

Таблица 8. Данные счетов национального баланса

	млн. долл.
Объем потребленного капитала	2020
Личные потребительские расходы	12904
Косвенные налоги на бизнес	1572
Заработная плата наемных работников	11620
Госзакупки товаров и услуг	3856
Дивиденды	302
Процент	1568
Чистый экспорт	- 372
Доходы от индивидуальных вложений	1300
Нераспределенные прибыли корпораций	316
Валовые частные внутренние инвестиции	3060
Налоги на прибыль корпораций	580
Арендная плата	80

Решение:

1. ВВП_{по расходам} определим по формуле:

$$\text{ВВП}_{\text{по расходам}} = C + I_{\text{д}} + X_{\text{н}} + G,$$

где C – личные потребительские расходы населения;

$I_{\text{д}}$ – валовые частные внутренние инвестиции;

$X_{\text{н}}$ – чистый экспорт ($X_{\text{н}} = \text{экспорт} - \text{импорт}$);

G – государственные закупки товаров и услуг.

$$\text{ВВП}_{\text{по расходам}} = 12904 + 3060 - 372 + 3856 = 19448.$$

2. ВВП_{по доходам} включает: амортизацию, косвенные налоги на бизнес, заработную плату наёмных работников, процент, доходы от индивидуальных вложений, арендную плату, прибыль корпораций

(прибыль корпораций включает дивиденды, налог на прибыль корпораций, нераспределённые прибыли корпораций).

$$\text{ВНП}_{\text{ по доходам}} = 2020 + 1572 + 11620 + 1568 + 1300 + 80 + 392 + 316 + 580 = 19448.$$

Подчеркнём, что $\text{ВНП}_{\text{ по расходам}}$ должен быть равен

$$\text{ВНП}_{\text{ по доходам}}.$$

3. Рассчитаем ВВП - валовой внутренний продукт как разницу между валовым национальным продуктом и чистым экспортом:

$$\text{ВВП} = \text{ВНП} - X_n$$

$$\text{ВВП} = 19448 + 372 = 19820.$$

4. Чистый национальный продукт определим как разницу между валовым внутренним продуктом и амортизацией (отчислениями на потребление капитала).

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - A$$

$$\text{ЧНП} = 19820 - 2020 = 17800$$

5. Национальный доход по методологии национальных счетов, разработанной ООН, равен:

$$\text{НД} = \text{ЧНП} - \text{косвенные налоги на бизнес.}$$

$$\text{НД} = 17800 - 1572 = 16228.$$

3. Задача на операции инфлирования и дефлирования ВВП.

Условие:

Рассмотрите данные, представленные в таблице.

Таблица 9. Номинальный ВВП и дефлятор ВВП за 1975-1998 годы

Годы	Номинальный ВВП (млрд.долл.)	Дефлятор ВВП (проценты)	Реальный ВВП
1975	1300	50	
1983	1900	70	
1991	3800	100	
1995	3600	110	

1998	4700	145	
------	------	-----	--

- а) Какой из трёх лет является базовым?
 б) Заполните последний столбец таблицы.
 в) Укажите, в каком случае Вы проводили операцию инфлирования, а в каком дефлирования ВВП?

Решение:

Инфлирование и дефлирование ВВП- это способы определения реального объёма ВВП путём деления номинального ВВП на индекс цен.

Дефлирование - выявление объёма реального валового национального продукта путём уменьшения стоимости ВВП, произведённого в году, когда уровень цен был выше, чем в базовом году.

Инфлирование – выявление объёма реального валового национального продукта путём увеличения стоимости ВВП, произведённого в году, когда уровень цен был ниже, чем в базовом году.

- а) Из трёх лет базовым является 1991 год.
 б) Рассчитаем реальный ВВП для каждого года

$$\text{ВВП}_{1975} = \frac{1300}{0,5} = 2600 \text{ (млрд. долл.)}$$

$$\text{ВВП}_{1983} = \frac{1900}{0,7} = 2714,29 \text{ (млрд. долл.)}$$

$$\text{ВВП}_{1995} = \frac{3600}{1,1} = 3272,73 \text{ (млрд. долл.)}$$

$$\text{ВВП}_{1998} = \frac{4700}{1,45} = 3241,38 \text{ (млрд. долл.)}$$

- в) При расчёте реального ВВП за 1975 и за 1983 годы производилась операция инфлирования, а при расчёте реального ВВП за 1995 и 1998 годы – операция дефлирования.

3. Задача на определение составных частей совокупного общественного продукта

Условие

Стоимость потребленных средств производства второго подразделения – 7200, в первом подразделении норма прибавочной стоимости – 200 %, органическое строение капитала в 4:1. Подсчитайте величину продукта первого подразделения при простом воспроизводстве.

Решение

Запишем условие задачи соответствующими символами:

$\begin{array}{l} \Pi c=7200 \\ I \frac{c}{v} = \frac{4}{1} \\ I m'=200\% \\ \hline I(c+v+m)? \end{array}$	<p>Для решение задачи используем основное условие реализации общественного продукта при простом воспроизводстве:</p> $\Pi c=I(v+m)$ $I(v+m)=7200$
--	---

Из условия задачи известно, что норма прибавочной стоимости равна 200%.

Запишем её формулу:

$$m' = \frac{m}{v} 100\%;$$

$$I m' = \frac{m}{v} 100\% = 200\%$$

Составим и решим систему двух уравнений с двумя неизвестными:

$$\begin{cases} I(v+m) = 7200 \\ I m = \frac{m}{v} 100\% = 200\% \rightarrow m = 2v; \end{cases}$$

$$I(v+2v)=7200$$

$$I 3v=7200; I v=2400$$

Так как по условию в первом подразделении общественного производства органическое строение капитала составляет 4:1, постоянный капитал будет равен $2400 \cdot 4=9600$

Из формулы нормы прибавочной стоимости:

$$I m = m' \cdot v / 100\% = 200\% \cdot 2400 / 100\% = 4800$$

Определим стоимость продукта первого подразделения:

$$I(c+v+m) = 9600 + 2400 + 4800 = 16800$$

4. Задача на определение необходимого прироста инвестиций для достижения заданного уровня дохода.

Условие

ВНП страны x составляет 400 млрд.долл. Предельная склонность к потреблению - 0,8. Если правительство страны поставило задачу достичь ВНП на уровне 800 млрд.долл., то каковы должны быть инвестиции?

Решение

1. Определим мультипликатор инвестиций:

$$m = 1/MPS = 1/1 - MPS;$$

$$m = 1/1 - 0,8 = 5$$

2. Вычислим, на сколько должен увеличиться ВНП страны x :

$$\Delta \text{ВНП} = 800 - 400 = 400 (\text{МЛРД.ДОЛЛ.})$$

3. Определим необходимый прирост инвестиций:

$$m = \Delta y / \Delta I; \Delta I = \Delta y / m; \Delta y = \Delta \text{ВНП};$$

$$\Delta 400 / 5 = 80 (\text{млрд.долл.})$$

5. Задача на определение инфляционного налога:

Условие

На основании следующих данных рассчитайте инфляционный налог. Темп инфляции составляет 35% в год; наличность семьи составляет величину 2000 грн., сумма вклада в банке - 3000 грн., номинальная процентная ставка - 15%.

Решение

Для решения задачи используем формулу, по которой определяется инфляционный налог:

$$IT=PC+D(P-i),$$

P-темп инфляции,

C-наличие денег,

D-сумма вклада в банке,

i-номинальная процентная ставка.

$$IT=0,35 \cdot 2000 + 3000(0,35-0,15)=700+600=1300(\text{грн.})$$

6. Задача на определение темпа отставания номинального ВВП от потенциального.

Условие

Номинальный ВВП составляет 850 млрд.долл., естественный уровень безработицы-6%, фактический-9%. Какой объём продукции в стоимостном выражении недопроизведён в стране?

Решение

1. Определим, на сколько процентов фактический уровень безработицы превышает естественный?

$$Убф-Убс=9\%-6\%=3\%$$

5. Используя первую часть закона Оукена, вычислим, какой процент ВВП недопроизведён в стране:

$$(\Delta ВВП)=3\% \cdot 2,5=7,5\%$$

3. Определим, какой объём продукции в стоимостном выражении недопроизведён в стране?

$$\Delta ВВП=850 \cdot 7,5\%/100\%=63,75 \text{ (млрд.долл.)}$$

7. Задача на определение объема резервов коммерческого банка

Условие.

Коммерческий банк имеет фактических резервов на сумму 3,4 млн. долл. И открытых текущих счетов на 30 млн. долл. Каков размер избыточных резервов банка, если резервная норма равна 10%?

Решение

1. Определим объем обязательных резервов коммерческого банка:

$$RE_{\text{обяз.}} = RE * D / 100\%$$

Где $RE_{\text{обяз}}$ – объем обязательных резервов банка,

RE – резервная норма,

D – сумма средств на открытых текущих счетах.

$$RE_{\text{обяз}} = 10\% * 30 / 100\% = 3 \text{ (млн долл.)}$$

2. Определим размер избыточных резервов коммерческого банка:

Избыточные резервы определяются как разница между фактическими и обязательными резервами.

$$RE_{\text{изб}} = RE_{\text{факт}} - RE_{\text{общ}}$$

$$RE_{\text{изб}} = 3,4 - 3 = 0,4 \text{ (млн. долл.)}$$

8. Задача на определение реальной процентной ставки

Условие.

Кредитор и получатель ссуды в 200 ден. ед. договорились о реальной ставке 15% на один год. Какую номинальную ставку процента необходимо установить, если предполагаемое повышение цен в будущем году составит 20% в год?

Решение.

Для решения задачи воспользуемся формулой:

$$I = [(1+r/100) * (1+p/100) - 1] * 100\%,$$

Где i – номинальная процентная ставка;

r – реальная ставка процента;

p – индекс роста цен.

Определим номинальную ставку процента:

$$I = [(1 + 15/100) * (1 + 20/100) - 1] * 100\% = [(1,15 * 1,2) - 1] * 100\% = 38\%$$

Варианты расчётных курсовых работ по экономической теории

Инфляция

1. Теоретическая часть.

2. Расчетная часть.

Таблица 10. Темпы роста цен по секторам за 1993 год.

Жилищное строительство (172) 6,9%	-	
Машины (143) +4%		■
Несезонные прод. товары (130) +3,0%		■
Алкогольные напитки (80) +5%		■
Потребительские товары (77) +1,8%		■
Одежда и обувь (59) +0,8%		■
Услуги для домохозяйств (48) +4,1%		■
Товары для свободного времени (47) +1,7%		■
Поставка провизии (47) +5,5%		■
Топливо и свет (47) -0,7%	■	
Индивидуальные товары и сервис (40) +0,4%		■
Табачные изделия (36) +6,9%		■
Услуги для свободного времени (32) +4,1%		■
Сезонные продовольственные товары (22) -7,7%	■	
Цены путешествий (20)		■

+5,5%	
-------	--

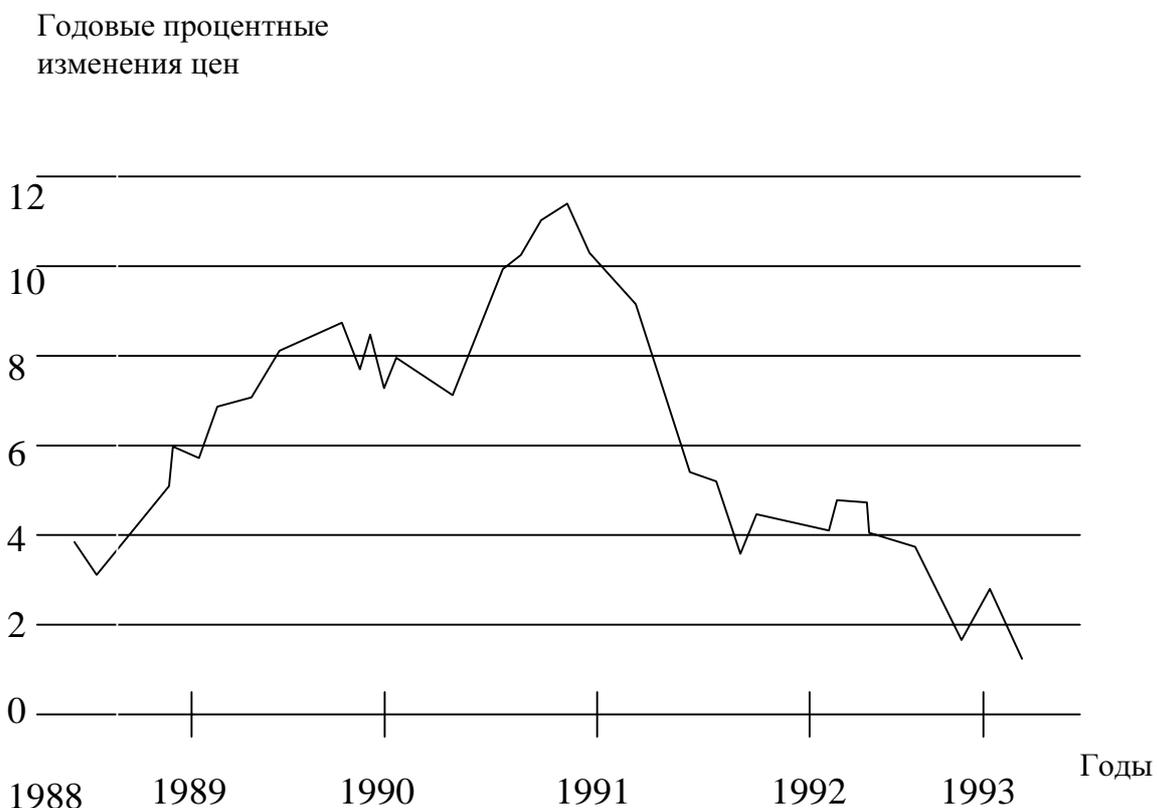


Рисунок 19. Темпы роста цен по секторам за 1993 год

За последние 29 лет в Объединенном Королевстве инфляция снижалась. Председатель правительства считает, что снижение инфляции будет способствовать возрастанию числа рабочих мест, что вызовет экономический рост.

Другие комментаторы оспаривают это мнение, предполагая, что падение цен было результатом рецессии. Финансовые рынки были также настроены пессимистично, предполагая, что в Объединенном Королевстве инфляция достигла наинизшего уровня и может сильно подняться в последующих месяцах вследствие оживления экономики. Прогнозировалось также возможное увеличение

процентной ставки и налогов после этого же года.

Курсы акций и правительственных ценных бумаг снизились.

2. Рассчитайте:

- 2.1. По данным, приведенным в таблице, определить индекс цен за 1993 год, рассматривая цифры, приведенные в скобках, как удельный вес товара в потребительской корзине.
- 2.2. Списывая данные с графика, определить темп инфляции,
 - 2.2.1. Ежегодный;
 - 2.2.2. За пять лет;
- 2.3. Изменение реальных доходов, если годовой доход 1988 года принять равным 10000 F. Изменение покупательной способности этой суммы денег за каждый из пяти лет.
- 2.4. Инфляционный налог за каждый из пяти лет при условии, что депозит в три раза превышает величину наличности; номинальная процентная ставка равна 5%.
- 2.5. Номинальную ставку процента на каждый год, если кредитор и получатель ссуды договорились о реальной годовой ставке процента в 14%.

3. Проблемно-вопросная часть.

1. В 1993 году инфляция упала, но цены все еще росли. Объясните, почему это возможно.
2. Объясните, почему в 1993 году цены многих товаров и услуг поднялись выше, чем рассчитанный Вами индекс цен за 1993 год?
3. Некоторые комментаторы утверждали, что снижение инфляции было вызвано рецессией. Объясните этот аргумент.
4. Объясните точку зрения канцлера, что снижение инфляции поможет создать дополнительные рабочие места и тем самым поднять уровень экономики.

5. Объясните, почему волнения насчет будущей инфляции и процентной ставки могли бы привести к падению: а.) курсов акций, б.) курсов государственных ценных бумаг.

Земельная рента

1. Теоретическая часть.

2. Расчетная часть.

Рассчитать цену земли каждого участка, учитывая, что все они равны по площади, каждый участок за год обеспечивает 500 долларов абсолютной ренты. Весь постоянный капитал, вкладываемый в обработку земли, полностью переносит свою стоимость в течение одного производственного цикла; средняя норма прибыли равна 10%, норма банковского процента составляет 5% годовых.

Рассчитать цену земли после первого и второго произведенного в участок вложения капитала.

Таблица 20. Исходные данные к расчетам курсовой работы

№ уч.	1-е капиталовложение в обработку, долл.	Первоначальный валовой сбор зерна, т	2-е капиталовложение в обработку, долл.	Суммарный валовой сбор зерна после 2-х капиталовложений, т	Расстояние от участка до рынка сбыта, км.	Транспортный тариф за перевозку 1 т. на расстояние 1 км.
1	3000	200	1000	300	5	0,1
2	3000	220	900	310	10	0,1
3	3000	240	700	360	20	0,1
4	3000	250	900	350	25	0,1
5	3000	260	1000	370	30	0,1
6	3000	270	800	340	35	0,1
7	3000	280	600	350	40	0,1
8	3000	300	700	380	45	0,1
9	3000	320	600	400	50	0,1
10	3000	330	500	350	70	0,1
11	3000	340	800	440	70	0,1
12	3000	350	600	430	80	0,1

13	3000	360	400	480	90	0,1
14	3000	400	300	500	100	0,1

3. Проблемно-вопросная часть.

1. Что произойдет с ценой сельскохозяйственной продукции, если из оборота уйдет 4-й участок? 10-й участок? 14-й участок? Обоснуйте свой ответ.
2. Что произойдет с ценами первого, второго, третьего и четвертого участков, если все остальные участки не будут продаваться? Рассчитайте ответ.
3. Как изменятся цены всех земельных участков, если органическое строение капитала в сельском хозяйстве приблизится к органическому строению капитала в промышленности? Обоснуйте ответ.
4. Как изменятся цены земельных участков, если все они будут находиться на одинаковом расстоянии от рынка сбыта (50 км) Рассчитать ответ.
5. Определить, какие участки приносят ренту и по плодородию, и по местоположению? Обоснуйте ответ расчетами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика: Учебник, 2-е изд., перераб. и доп. /Под общей редакцией А.В. Сидоровича. – М.: МГУ им. М.В. Ломоносова. Изд-во «Дело и сервис», 1999. – 416 с.
2. Бункина М.К., Семенов В. А. Макроэкономика (основы экономической политики). Учебное пособие – М.: АО «ДИС», 1996. – 320 с.
3. Гайгер, Линвуд Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика. /Пер. с англ. – М.: «Инфра-М», 1996. – 560 с.
4. Гальперин В. М., Гребенников П. И., Леусский А. И., Тарасевич Л. С. Макроэкономика: Учебник. Изд. 2-е, перераб. и доп. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 1997. – 719 с.
5. Казаков А. П. , Минаева Н. В. Экономика. Курс лекций. Упражнения. Тесты и тренинги. – М.: Изд-во ЦИПКК АП, 1996. – 392 с.
6. Куликов Л. М. Основы экономических знаний. Учебное пособие. – М.: «Финансы и статистика», 1997. – 272с.
7. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Принципы, проблемы и политика. В 2 т.: Пер. с англ. Т. 1. – М.: Республика, 1992. – 399 с.
8. Современная экономика: многоуровневое учебное пособие /Под ред. О. Ю. Мамедова. Изд-е 2-е, дополненное. – Ростов-на-Дону: «Феникс»; М.: «Зевс», 1997. – 608 с.
9. Экономическая теория. Задачи, логические схемы, методические материалы /Под ред. А. И. Добрынина, Л.С. Тарасевича: Учебник для вузов. – СПб.: Питер Ком, 1999. – 448 с.

